

DEALSOURCING2023

HIER TRIFFT SICH DIE CORPORATE FINANCE COMMUNITY

12. September, Frankfurt/Oberursel

MOTTO DES TAGES

Sprich mit keinem, den du schon kennst!

Programm

VERANSTALTER



WHAT'S UP?
CORPORATE FINANCE

MITVERANSTALTER

ALLEN & OVERY


KEYPLAYER
Highperformer for your Business

 DealCircle
TECH-ENABLED M&A SOLUTIONS

 **NORTON ROSE FULBRIGHT**

 **DEUTSCHE
PRIVATE
EQUITY**



12. SEPTEMBER 2023 | 8:30 UHR

Warm-Up: Networking Breakfast auf der Sommerterrasse

Mit mehr als 400 MitarbeiterInnen an 15 Standorten ist Benchmark International eines der erfolgreichsten und am stärksten wachsenden M&A Beratungsunternehmen. Das Kerngeschäft liegt in der Beratung und Unterstützung von kleinen und mittelständischen Unternehmern bei den Themen Unternehmensnachfolge und Unternehmensverkauf. Pro Jahr setzt Benchmark International rund 200 M&A Transaktionen erfolgreich um.

WIR FREUEN UNS AUF DEN
GEMEINSAMEN AUSTAUSCH!

DÜSSELDORF

Sky Office

Kennedydamm 24 | 40476 Düsseldorf

T: +49 (0) 211 540 267 80

E: Duesseldorf@Benchmarkintl.com

DEALSOURCING2023
HIER TRIFFT SICH DIE CORPORATE FINANCE COMMUNITY

12. September, Frankfurt/Oberursel

BENCHMARKINTL.COM

Grußwort

Die Weltwirtschaft war lange ein Stehaufmännchen. Darum lief es für Dealmaker und Finanzierer auch dann noch prächtig, als die Krisen sich häuften. Das ist vorbei, die Unsicherheit hat auch die Corporate-Finance-Welt erfasst. Das hat Folgen: Der Austausch über den Markt wird noch wichtiger. Und die Deals und Aufträge klopfen nicht mehr an die Tür – man muss wieder sein Netzwerk pflegen und ausbauen.

Die gute Nachricht: Für beides sind wir mit unserer DEALSOURCING da. Und das so effizient und unterhaltsam wie nirgends sonst – nutzt das, lasst alle Zurückhaltung fahren und habt einen wunderschönen Tag bei uns!

Viel Spaß beim Netzwerken wünscht

Ihr



Bastian Frie
Managing Partner
FINANCE Think Tank

✉ bastian.frie@finance-thinktank.de

HIGHLIGHT DER ABENDVERANSTALTUNG

LEBEN AM WENDEPUNKT: SIND WIR DEM LAUF DER GESCHICHTE AUSGELIEFERT?

Bastian Frie im Gespräch mit dem Top-Historiker Andreas Rödder



DEALSOURCING SUMMER PARTY

LASSEN SIE DEN TAG MIT UNS AUSKLINGEN!



Genießen Sie am Abend Barbecue und Drinks auf der Sommerterrasse

Gastgeber Dinner Cocktail:

MATURUS
FINANCE GMBH

Raumplan

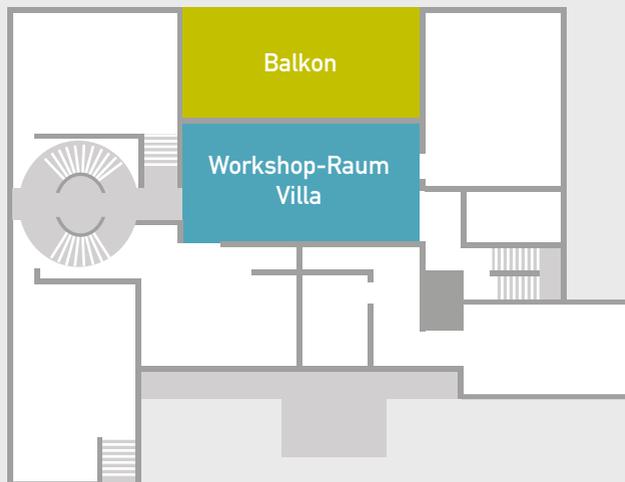
■ Registrierung

■ Plenum

Villa EG

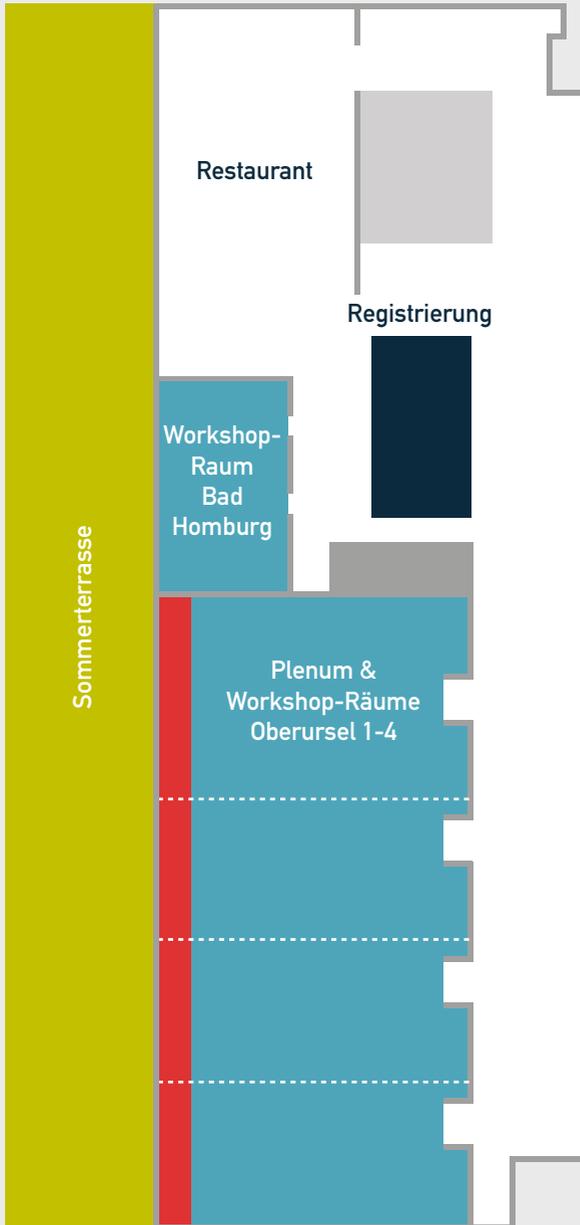


Villa OG



■ Workshops

■ One-on-Ones



Konferenzetage im UG

Getränke- und Buffetstationen finden Sie tagsüber im Haus verteilt.

Barbecue und Drinks am Abend finden Sie auf der Sommerterrasse.

Programmübersicht

8:15 Uhr

CHECK-IN UND NETWORKING BREAKFAST

ERÖFFNUNGSPROGRAMM IM PLENUM

► Begrüßung: „Willkommen zum anstrengendsten Tag des Jahres“



Bastian Frien

Managing Partner, FINANCE Think Tank Corporate Banking & Finance

► Ist die deutsche Volkswirtschaft ein Restrukturierungsfall?



Sebastian Bretag

Geschäftsführer, KEYPLAYER Interim Management



Prof. Dr. Thomas Mayer

Gründungsdirektor, Flossbach von Storch Research Institute

► Wird die Finanzierung zum Engpass?



Hauke Burkhardt

Head of Trade Finance & Lending DACH, Deutsche Bank



Dr. Oliver Sutter

Partner, Norton Rose Fulbright



Nicole Waibel

Managing Director, Crescent Credit Europe

► Wann kommt der Large-Cap-Markt zurück?



Sebastian Bladt

Managing Director, J.P. Morgan



Dr. Hartmut Krause

Partner, Allen&Overy

► Wer verkauft aktuell im Small- & Mid-Cap-Segment?



Mathias Weidner

Head of Business Development, DPE Deutsche Private Equity



Kai Hesselmann

Managing Partner, DealCircle

9:30 Uhr

WORKSHOP SESSION 1

- Grüne Welle: wie ESG das PE- und M&A-Geschäft verändern wird
- Kreditengagements im Stress: Verkaufen die Banken endlich häufiger?
- Künstliche Intelligenz bei M&A-Prozessen: Kommt jetzt die große Disruption?
- Next Gen: Muss das M&A-Beratungsgeschäft jünger werden?
- Private Debt in turbulenten Zeiten: Fluch oder Segen?
- Wenn nicht nur Geld zählt: Probleme und Lösungen in der Akquisitionsfinanzierung
- Stapled Finance für Small-Cap-Deals: Braucht der Markt das?

WORKSHOP SESSION 2

- Der Healthcare-M&A-Markt: wie im Boom Strukturen aufgebaut wurden – und ob sie jetzt halten
- Die NPL-Welle kommt: Sturm oder laues Lüftchen?
- Nachfrage, Pricing und Struktur: aktuelle Finanzierungen im Small- und Midmarket
- PE Professionals in Small, Mid und Large Cap: alles dasselbe oder verschiedene Welten?
- Warum sind viele Deals so schlecht vorbereitet – und was kann man dagegen tun?
- Wie gewinne ich als Boutique Top-Talente?
- Turnarounds: Wie kann man Sanierungserfolge nachhaltiger machen?

NETWORKING LUNCH

WORKSHOP SESSION 3

- Banken, Debt Funds und Sparkassen: Wettbewerber oder zunehmend Spieler in eigenen Segmenten?
- Finanzielle vs. operative Restrukturierung – konträre oder deckungsgleiche Interessen?
- M&A ohne Alphanimale: Steuern Frauen Deals anders?
- Nachfolge-Deals 2.0: Die Jungen kommen!
- Private Debt: Schaffen Debt-Fonds den Durchbruch bei Corporate Deals?
- Wie schlank können Kreditverträge in Small & Midcap sein?
- 100-Tage-Plan, kluge Köpfe oder Exit Readiness: Was sind die wahren Treiber der Value Creation für Portfoliounternehmen?

WORKSHOP SESSION 4 (Fortsetzung folgt auf Seite 8)

- Attraktive Targets für die Zukunft – Wertgenerierung und Risikovermeidung durch gezielte Carve-out-Vorbereitung
- Banken, Debt Funds oder Hybrids: Wer wird in der LBO-Finanzierung gewinnen?

11:00 Uhr

12:00 Uhr

13:00 Uhr

14:30 Uhr

15:30 Uhr

15:30 Uhr

WORKSHOP SESSION 4 (Fortsetzung)

- Buy and Build: Trend von gestern oder aktueller Werttreiber?
- Finanzielle Restrukturierungen: Schlaglichter auf das aktuelle Marktumfeld
- Notverkäufe, finanzielle Restrukturierung und psychologisches Krisenmanagement: Spezial-Know-how oder kann das jeder?
- Re-Industrialisierung Europas: Welche Chancen bietet das für M&A?
- Sustainable Private Debt – Cherry-Picking oder echter Finanzpartner der ESG-Transformation?

WORKSHOP SESSION 5

- Das Marktsegment Upper Midcap: im Strudel von Large Cap oder im ruhigen Midcap-Fahrwasser?
- Der Weg zu grünen Gewinnen: wie man nachhaltige Investitionen erfolgreich finanziert
- Säen oder ernten – in welcher Zyklusphase steckt Private Equity?
- Sektorfokus und Hands-on-Mentalität: das neue PE-Erfolgsrezept?
- Stakeholder Management: Einfluss von Gesellschafter, CROs und Geschäftsführung außerhalb und innerhalb einer Krise
- Viel mehr als Kredit? Strukturierte (Akquisitions-)Finanzierungen
- One-Stop-Shop oder Partner der M&A-Community?
Wie vier der Next Ten ihre Transaktionsberatung aufstellen

WORKSHOP SESSION 6

- Braucht der Mittelstand mehr Wachstumskapital?
- Deal Dynamics im TMT-Sektor – aus Investoren- und Finanzierungssicht
- Die Bank der Zukunft – Infrastrukturgeber für selbstständige Berater im gehobenen Mittelstandsgeschäft?
- Geld und guter Rat: wie Private Equity die Dekarbonisierung der Portfoliounternehmen unterstützt
- LBO-Finanzierung nach dem Shake-out: Wer wird stärker zurückkommen – Debt-Fonds oder Banken?
- Pre-pack Sales: das neue Sanierungsverfahren im Urteil verschiedener Stakeholder
- Schluss mit dem Blindflug: professionelle Steuerung von Portfoliounternehmen über kurz- und mittelfristige Liquiditätsplanung

16:30 Uhr

17:30 Uhr

ab
18:30 Uhr

DEALSOURCING SUMMER PARTY 2023

Empfang auf der Sommerterrasse, Barbecue und Drinks

19:00 Uhr

HIGHLIGHT DER ABENDVERANSTALTUNG

Bastian Frien im Gespräch mit dem Top-Historiker Andreas Rödder

„Leben am Wendepunkt: Sind wir dem Lauf der Geschichte ausgeliefert?“

Wenn Erfolg kein Zufall sein soll

Wir kennen die **KEYPLAYER**
unter den Managern:

www.keyplayer.de



Interim Manager

Executive Search

Non-Executive Directors

MIT PERFORMANCE GARANTIE

KEYPLAYER
Interim Management GmbH & Co. KG

Friedrichstr. 1a, 80801 München
Deutschland

+49 89 21525514
info@keyplayer.de

Empfehlungssicher. Passgenau.
Schnell. Zuverlässig.

Workshop Session 1 - 11:00 Uhr

RESTRUKTURIERUNG / FINANZIERUNG

Kreditengagements im Stress: Verkaufen die Banken endlich häufiger?

GASTGEBER	Dr. Franz Bernhard Herding , Partner, Allen & Overy
PERSPEKTIVGEBER*IN	Christian Grobensi , Director, Strategic Value Partners Jan Groß , Senior Advisor, Bain & Company Oliver Kehren , Managing Director, Morgan Stanley Bank Nicola Müller , Vice President, Angelo Gordon
MODERATOR	Bastian Frien

M&A

Next Gen: Muss das M&A-Beratungsgeschäft jünger werden?

GASTGEBER	Kai Hesselmann , Managing Partner, DealCircle
PERSPEKTIVGEBER	Dr. Michael Drill , CEO Germany / Vorstandsvorsitzender, Lincoln International Andreas Jäger , Partner, Heidrick & Struggles Oliver Kolb , Managing Partner, BLOK Management
MODERATOR	David Döbele

PRIVATE DEBT

Private Debt in turbulenten Zeiten: Fluch oder Segen?

GASTGEBERIN	Eva Halbritter , Principal, Apera Asset Management
PERSPEKTIVGEBER	Khalid Afras , Director, Clearwater International Michael Josenhans , Partner, Freshfields Bruckhaus Deringer Philipp Kalveram , Director, H.I.G. European Capital Partners
MODERATORIN	Sabine Paulus

PRIVATE EQUITY

Grüne Welle: wie ESG das PE- und M&A-Geschäft verändern wird

GASTGEBER	Christian Kasten , Partner, DPE Deutsche Private Equity
PERSPEKTIVGEBER*IN	Dr. Martina Ecker , Managing Director, Citigroup Marc Göbbels , Partner ESG in Deals, PwC Germany Frank Hoefnagels , Head of Corporate and Investment Banking Europe, BBVA
MODERATOR	Michael Hedtstück

M&A / FINANZIERUNG

Wenn nicht nur Geld zählt: Probleme und Lösungen in der Akquisitionsfinanzierung

GASTGEBER	Alfons-Maria Gracher , Geschäftsführer, Gracher Kredit- und Kautionsmakler
PERSPEKTIVGEBER*IN	Kirsten Bode , Co-Head of European Private Debt Fund, Muzinich & Co Sibylle Häcker , Director Senior Specialist Expertise Lending, ABN AMRO Bank N.V. Johannes Laumann , CIO, Mutares
MODERATORIN	Isabella-Alessa Bauer

FINANZIERUNG

Stapled Finance für Small-Cap-Deals: Braucht der Markt das?

GASTGEBER	Graig Gröbli , Managing Partner, DealCircle
PERSPEKTIVGEBER	Florian Kunkel , Direktor, Harald Quandt Industriebeteiligungen Elmar Niehues , Senior Sales Manager, UniCredit Bank David Weidmann , Managing Partner, Sonntag Corporate Finance
MODERATORIN	Olivia Harder

M&A

Künstliche Intelligenz bei M&A-Prozessen: Kommt jetzt die große Disruption?

GASTGEBER	Till Brennan , Sales Director DACH & Partners, Intralinks
PERSPEKTIVGEBER	Dr. Nico Basener , Head of Corporate / M&A / Finance, MediaMarktSaturn Retail Group Roland Drapatz , Partner, Grant Thornton Jens Krane , Head of M&A, Commerzbank Dr. Ralph Niederdrenk , Partner, EY-Parthenon
MODERATOR	Boris Karkowski

LOUNGE

VILLA

BAD HOMBURG

In den fokussierten **Themen-Workshops** treffen Sie gezielt die **richtigen Netzwerkpartner**.

Es erwarten Sie jeweils 25 Minuten Programm und 30 Minuten organisiertes, angenehmes Speed Matching. Getreu dem Tagesmotto „*Sprich mit keinem, den du schon kennst!*“ holen Sie das Beste aus dem Tag heraus: zahlreiche neue Kontakte für Ihr Dealsourcing!

Workshop Session 2 - 12:00 Uhr

PRIVATE EQUITY

PE Professionals in Small, Mid und Large Cap: alles dasselbe oder verschiedene Welten?

GASTGEBERIN	Martina Pfeifer , Director, Advent International
PERSPEKTIVGEBER*IN	Daniel Boege , Partner, Head of Buyout, Golding Capital Partners Anja Böhme , Investment Director, Halder Inna Gehrt , Managing Partnerin, MCP Mindful Capital Partners
MODERATORIN	Elke Strothmann

RESTRUKTURIERUNG

Turnarounds: Wie kann man Sanierungserfolge nachhaltiger machen?

GASTGEBER	Volker Groß , Partner, Deloitte
PERSPEKTIVGEBER	Dr. Marcus Backes , Partner, Luther Rechtsanwaltsgesellschaft Andreas Böttger , Partner, CMP Capital Management-Partners Michael Cherubim , Stellvertretender Abteilungsdirektor, DZ BANK
MODERATOR	Michael Hedtstück

RESTRUKTURIERUNG / FINANZIERUNG

Die NPL-Welle kommt: Sturm oder laues Lüftchen?

GASTGEBERIN	Ralf Winzer , Senior Partner und Vorstand, FTI-Andersch
PERSPEKTIVGEBER*IN	Britta Habekost , Head of Restructuring Hannover, Norddeutsche Landesbank Dr. Oliver Kronat , Partner, Clifford Chance Johannes von Neumann-Cosel , Director Private Debt, Patrimonium Asset Management
MODERATOR	Boris Karkowski

FINANZIERUNG

Nachfrage, Pricing und Struktur: aktuelle Finanzierungen im Small- und Midmarket

GASTGEBER	Matthias Mathieu , Managing Partner, BRIGHT CAPITAL
PERSPEKTIVGEBER	Vinzenz Kniel , Akquisitionsfinanzierung, Volksbank eG – Die Gestalterbank Degenhard Schroeren , Director – Debt Advisory, MCF Corporate Finance Pieter van Halem , Managing Partner, PREMIUM Equity Partners
MODERATORIN	Sabine Paulus

M&A / PRIVATE EQUITY

Der Healthcare-M&A-Markt: wie im Boom Strukturen aufgebaut wurden – und ob sie jetzt halten

GASTGEBER	Philipp von Hammerstein , Partner, Healthcare, Gimv
PERSPEKTIVGEBER	Tobias Kösters , Partner, L.E.K. Consulting Tobias Levedag , Partner Healthcare M&A, TD Cowen Dr. Stephan Rau , Partner, McDermott Will & Emery
MODERATORIN	Olivia Harder

M&A

Warum sind viele Deals so schlecht vorbereitet – und was kann man dagegen tun?

GASTGEBERIN	Sarah Kasper , Partner, Wirtschaftsprüferin und Steuerberaterin, Schlecht und Partner
PERSPEKTIVGEBER	Broder Abrahamsen , Geschäftsführer, Managing Partner, ADCURAM Group Dr. Ronald Kagan , Rechtsanwalt, Ebner Stolz Julian Riedlbauer , Partner, GP Bullhound
MODERATORIN	Isabella-Alessa Bauer

RECRUITING

Wie gewinne ich als Boutique Top-Talente?

GASTGEBER	David Döbele , Geschäftsführer, pumpkincareers
PERSPEKTIVGEBER	Eric Blumenthal , Vorstand / Managing Partner, AURELIUS Marcel Herter , Geschäftsführender Gesellschafter, Herter & Co. Dr. Ron Weihe , Leiter Financial Services Practice, Spencer Stuart
MODERATOR	David Döbele

In den fokussierten **Themen-Workshops** treffen Sie gezielt die **richtigen Netzwerkpartner**.

Es erwarten Sie jeweils 25 Minuten Programm und 30 Minuten organisiertes, angenehmes Speed Matching. Getreu dem Tagesmotto „*Sprich mit keinem, den du schon kennst!*“ holen Sie das Beste aus dem Tag heraus: zahlreiche neue Kontakte für Ihr Dealsourcing!

Workshop Session 3 - 14:30 Uhr

FINANZIERUNG

Banken, Debt Funds und Sparkassen: Wettbewerber oder zunehmend Spieler in eigenen Segmenten?

GASTGEBER	Thorsten Weber , Managing Director, Houlihan Lokey
PERSPEKTIVGEBER	Prof. Dr. Dirk Dreyer , Director Leveraged Finance, LBBW Landesbank Baden-Württemberg Björn Keuchel , Leiter Strukturierte Finanzierungen, Sparkasse Rhein-Nahe Marcus Maier-Krug , Partner DACH focus, Arcmont Asset Management
MODERATORIN	Olivia Harder

PRIVATE DEBT

Private Debt: Schaffen Debt-Fonds den Durchbruch bei Corporate Deals?

GASTGEBER	Florian Wimpff , Investment Professional, ELF Capital Group
PERSPEKTIVGEBER*IN	Daniel Gebler , Partner, Carlsquare Anne Grewlich , Partnerin, Ashurst Rüdiger Tibbe , Senior Partner & Managing Director, Excelliance Management Partners
MODERATORIN	Isabella-Alessa Bauer

VALUE CREATION

100-Tage-Plan, Kluge Köpfe oder Exit Readiness: Was sind die wahren Treiber der Value Creation für Portfoliounternehmen?

GASTGEBER	Sebastian Bretag , Geschäftsführer, KEYPLAYER Interim Management
PERSPEKTIVGEBER*IN	Andi Klein , Managing Partner und Head of TSM, Triton Tina Kleingarn , Partnerin, Westend Corporate Finance Wilhelm B. Könnig , Managing Partner, WBK Consulting
MODERATOR	Bastian Frien

In den fokussierten **Themen-Workshops** treffen Sie gezielt die **richtigen Netzwerkpartner**.

Es erwarten Sie jeweils 25 Minuten Programm und 30 Minuten organisiertes, angenehmes Speed Matching. Getreu dem Tagesmotto „*Sprich mit keinem, den du schon kennst!*“ holen Sie das Beste aus dem Tag heraus: zahlreiche neue Kontakte für Ihr Dealsourcing!

RESTRUKTURIERUNG / FINANZIERUNG

Finanzielle vs. operative Restrukturierung – konträre oder deckungsgleiche Interessen?

GASTGEBER	Jan-Erik Gürtner , Geschäftsführer, Partner, Helbling Business Advisors
PERSPEKTIVGEBER*IN	Dr. Thomas Dohmann , Chief Credit Officer, Hamburg Commercial Bank Florian Kawohl , Direktor, Bayside Capital Dr. Elske Fehl-Weileder , Associated Partner, Schultze & Braun Rechtsanwaltsgesellschaft für Insolvenzverwaltung
MODERATOR	Boris Karkowski

FINANZIERUNG

Wie schlank können Kreditverträge in Small & Midcap sein?

GASTGEBER	Dr. Thomas Lange , Partner, GÖRG
PERSPEKTIVGEBER*IN	Dr. Dirk Kramer , General Counsel, EMH Partners GmbH Andrea Schröter , Managing Director, CFC Corporate Finance Contor Bertram Schütz , Partner – Head of DACH Region, CAPZA
MODERATORIN	Sabine Paulus

M&A / PRIVATE EQUITY

Nachfolge-Deals 2.0: Die Jungen kommen!

GASTGEBER	Robert Pauli , Managing Partner, HANNOVER Finanz
PERSPEKTIVGEBER	Hartmut Deiwick , Geschäftsführer, Löwenstark Digital Group Christian Schmeding , Bankabteilungsdirektor, NORD/LB Norddeutsche Landesbank Girozentrale Marian Wurm , Gesellschafter, Löwenstark Digital Group
MODERATOR	Michael Hedtstück

M&A

M&A ohne Alphatiere: Steuern Frauen Deals anders?

GASTGEBERIN	Kristina Schneider , Rechtsanwältin, Partnerin, Heuking Kühn Lüer Wojtek
PERSPEKTIVGEBERINNEN	Iris Berndt , Investment Professional, Armira Beteiligungen Monika Nickl , Founding Partner, TCG Corporate Finance Roumyana Schnettler , Partnerin, Capiton
MODERATORIN	Elke Strothmann

Workshop Session 4 - 15:30 Uhr

M&A / PRIVATE EQUITY

Buy and Build: Trend von gestern oder aktueller Werttreiber?

GASTGEBER	Matthias S. Obermeyr , Partner, EMERAM
PERSPEKTIVGEBER	Tilman Au , Geschäftsführer, diva-e Digital Value Excellence Colmar Dick , Leiter Akquisitionsfinanzierung, NORD/LB Norddeutsche Landesbank Girozentrale Mirko Heide , Managing Director, IEG (Deutschland) Marcus Höfer , CEO, base camp management consulting
MODERATORIN	Judith Spiessberger

FINANZIERUNG / PRIVATE EQUITY

Banken, Debt Funds oder Hybrids: Wer wird in der LBO-Finanzierung gewinnen?

GASTGEBER	Oliver Wolter , Managing Director, Head of Leveraged Finance DACH, SMBC Bank EU AG
PERSPEKTIVGEBER*IN	Nadine Henker , Senior Originator, DACH, Fidelity International Stuart Hewer , Global Head of Leveraged Finance, SEB Paul Franz Kim , Managing Partner, Herter & Co.
MODERATORIN	Olivia Harder

RESTRUKTURIERUNG / FINANZIERUNG

Finanzielle Restrukturierungen: Schlaglichter auf das aktuelle Marktumfeld

GASTGEBER	Carl-Jan von der Goltz , Geschäftsführender Gesellschafter, Maturus Finance
PERSPEKTIVGEBER	Marcus Nelgen , Managing Director, Commerzbank Simon Schulz , Partner, AEQUITA Alexander Servais , Managing Partner, DUKAP Deutsche Unternehmenskapital
MODERATOR	Boris Karkowski

M&A

Re-Industrialisierung Europas: Welche Chancen bietet das für M&A?

GASTGEBER	Roman Göd , Managing Partner, MP Corporate Finance
PERSPEKTIVGEBER	Christian Atzler , Partner, Baker McKenzie Hauke Burkhardt , Head of Trade Finance & Lending DACH, Deutsche Bank Thomas Weber , Mitglied der Geschäftsleitung, Deutsche Beteiligungs AG
MODERATOR	Michael Hedtstück

RESTRUKTURIERUNG / FINANZIERUNG / M&A

Notverkäufe, finanzielle Restrukturierung und psychologisches Krisenmanagement: Spezial-Know-how oder kann das jeder?

GASTGEBER	Dr. Sven Prüfer , Partner, Allen & Overy
PERSPEKTIVGEBER	Fabian Grütters , Director Restructuring, Large Corporates, HypoVereinsbank Dr. Max Mayer-Eming , Partner, PJT Partners Rüdiger Wolf , Managing Director & Senior Partner, Boston Consulting Group
MODERATOR	Bastian Frien

M&A

Attraktive Targets für die Zukunft – Wertgenerierung und Risikovermeidung durch gezielte Carve-out-Vorbereitung

GASTGEBER	Dr. Michael Prüfner , Partner, Norton Rose Fulbright
PERSPEKTIVGEBER*IN	Uli Lorenz , Managing Director, Fidelium Ervin Schellenberg , Managing Partner, Capitalmind Investec Birte Stamm , Senior Vice President, AlixPartners
MODERATOR	Andreas Knoch

PRIVATE DEBT

Sustainable Private Debt – Cherry-Picking oder echter Finanzpartner der ESG-Transformation?

GASTGEBER	Dr. Glebs Ivanovs , Senior Investment Manager, Robeco Private Debt
PERSPEKTIVGEBER*IN	Anja Böhme , Investment Director, Halder Björn Borrmann , Finance Director, Paragon Partners Jan Späth , Investment Professional, Prokurist, Borromin Capital Management
MODERATORIN	Isabella-Alessa Bauer

In den fokussierten **Themen-Workshops** treffen Sie gezielt die **richtigen Netzwerkpartner**.

Es erwarten Sie jeweils 25 Minuten Programm und 30 Minuten organisiertes, angenehmes Speed Matching. Getreu dem Tagesmotto „*Sprich mit keinem, den du schon kennst!*“ holen Sie das Beste aus dem Tag heraus: zahlreiche neue Kontakte für Ihr Dealsourcing!

Workshop Session 5 - 16:30 Uhr

PRIVATE EQUITY

Säen oder ernten – in welcher Zyklusphase steckt Private Equity?

GASTGEBER	Christian Futterlieb , Geschäftsführer, VR Equitypartner
PERSPEKTIVGEBER	Alexander Reitmann , Principal, goetzpartners Management Consultants Dominik Roland , Partner, Strategy& Torsten Seneberg , Gesellschafter, Sene Beteiligung
MODERATOR	Boris Karkowski

M&A / STRATEGIE

One-Stop-Shop oder Partner der M&A-Community? Wie vier der Next Ten ihre Transaktionsberatung aufstellen

GASTGEBER	Bastian Frien , Managing Partner, FINANCE Think Tank Corporate Banking & Finance
PERSPEKTIVGEBER	Dietmar Flügel , Partner, BDO Dariush Ghassemi , Partner, Mazars Dr. Stephane Müller , Partner, Grant Thornton Frank Stahl , Partner, Head of Competence Center Transactions, Baker Tilly
MODERATOR	Bastian Frien

FINANZIERUNG / M&A

Viel mehr als Kredit? Strukturierte (Akquisitions-)Finanzierungen

GASTGEBER	Markus Lunz , Head of Structured Finance, TARGOBANK
PERSPEKTIVGEBER*IN	Thilo-Anyas König , Mitglied der Geschäftsleitung, Deutsche Beteiligungs AG Ekaterina Ksoll , Co-Head of Debt Advisory DACH, Rothschild & Co Wolfgang Wagner , Head of Corporate Finance & Sustainable Finance, Bayerische Landesbank
MODERATOR	Andreas Knoch

M&A / PRIVATE EQUITY

Sektorfokus und Hands-on-Mentalität: das neue PE-Erfolgsrezept?

GASTGEBER	David Lisewski , Geschäftsführer, Sevest Management
PERSPEKTIVGEBER*IN	Dr. Nikolaus von Jacobs , Partner, Reed Smith Hendrik Lamché , Partner, Bain & Company Martin Bastian , Managing Director, Houlihan Lokey
MODERATORIN	Judith Spiessberger

M&A

Das Marktsegment Upper Midcap: im Strudel von Large Cap oder im ruhigen Midcap-Fahrwasser?

GASTGEBER	Jürgen Zapf , Managing Director, Alvarez & Marsal Deutschland
PERSPEKTIVGEBER	Philippe Bull , Executive Director, J.P. Morgan Andreas Klab , Partner, Rivean Capital Advisory Andreas Simon , Partner, Capvis
MODERATOR	Michael Hedtstück

RESTRUKTURIERUNG / FINANZIERUNG

Stakeholder Management: Einfluss von Gesellschafter, CROs und Geschäftsführung außerhalb und innerhalb einer Krise

GASTGEBER	Ulf Gosejacob , Partner, Taylor Wessing
PERSPEKTIVGEBER*IN	Johannes Fleck , Principal, NORD Holding Paul Rheborg , Managing Director, Alvarez & Marsal Vera Weiss , ehem. CFO Hans im Glück und BackWerk/Valora & Mentorin bei IWIL
MODERATORIN	Olivia Harder

FINANZIERUNG

Der Weg zu grünen Gewinnen: wie man nachhaltige Investitionen erfolgreich finanziert

GASTGEBER	Simon Wieland , Geschäftsführer, Würth Leasing
PERSPEKTIVGEBER	David Marques Pereira , ESG Originator, DZ BANK Stefan Sovinz , Leiter Strukturierung, LeasingPilot – Deutsche Mittelstandsfinanzplattform
MODERATORIN	Isabella-Alessa Bauer

In den fokussierten **Themen-Workshops** treffen Sie gezielt die **richtigen Netzwerkpartner**.

Es erwarten Sie jeweils 25 Minuten Programm und 30 Minuten organisiertes, angenehmes Speed Matching. Getreu dem Tagesmotto „*Sprich mit keinem, den du schon kennst!*“ holen Sie das Beste aus dem Tag heraus: zahlreiche neue Kontakte für Ihr Dealsourcing!

Workshop Session 6 - 17:30 Uhr

RESTRUKTURIERUNG / M&A

Pre-pack Sales: das neue Sanierungsverfahren im Urteil verschiedener Stakeholder

GASTGEBERIN	Dr. Sylwia Maria Bea , Partner, Norton Rose Fulbright
PERSPEKTIVGEBERINNEN	Dr. Elske Fehl-Weileder , Associated Partner, Schultze & Braun Rechtsanwaltsgesellschaft für Insolvenzverwaltung Isabelle Pernegger , Partner, Deloitte GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft Dr. Katrin Stohrer , Senior Legal Counsel, Deutsche Bank
MODERATOR	Andreas Knoch

PRIVATE EQUITY

Geld und guter Rat: wie Private Equity die Dekarbonisierung der Portfoliounternehmen unterstützt

GASTGEBER	Nicolas Theis , Senior Associate ESG & Responsible Investing, Bregal Unternehmerkapital
PERSPEKTIVGEBER	Patrick Heimpold , Group Chief Financial Officer (CFO) Managing Director, RELINEEUROPE Philipp Sebbesse , Geschäftsführer, DC Advisory Dr. Thimo Stoll , Partner, Advisory, Head of ESG Strategy & Value Creation, KPMG
MODERATORIN	Olivia Harder

M&A

Deal Dynamics im TMT-Sektor – aus Investoren- und Finanzierungssicht

GASTGEBER	Sven Schweneke , Partner, Norton Rose Fulbright
PERSPEKTIVGEBER*IN	Aurelia Maurath , Director, DPE Deutsche Private Equity Andres Middelschulte , Managing Director, AREV Partners Nils Weber , Managing Director, Pemberton
MODERATORIN	Isabella-Alessa Bauer

In den fokussierten **Themen-Workshops** treffen Sie gezielt die **richtigen Netzwerkpartner**.

Es erwarten Sie jeweils 25 Minuten Programm und 30 Minuten organisiertes, angenehmes Speed Matching. Getreu dem Tagesmotto „*Sprich mit keinem, den du schon kennst!*“ holen Sie das Beste aus dem Tag heraus: zahlreiche neue Kontakte für Ihr Dealsourcing!

OBERURSEL 1

OBERURSEL 2

OBERURSEL 3

FINANZIERUNG / PRIVATE EQUITY

LBO-Finanzierung nach dem Shake-out: Wer wird stärker zurückkommen – Debt-Fonds oder Banken?

GASTGEBER	Dr. Ludwig von Moltke , Partner, LSP Lindemann Schwennicke & Partner
PERSPEKTIVGEBER*INNEN	Aileen Haller , Managing Director, Direct Lending, Ares Management Lars Schultz , Managing Director, Herter & Co. Miriam Vogel , Managing Director, Head of Leveraged Finance, Commerzbank
MODERATOR	Boris Karkowski

FINANZIERUNG

Braucht der Mittelstand mehr Wachstumskapital?

GASTGEBER	Henrik Felbier , Vorstand und Gründer, CREDION
PERSPEKTIVGEBER*IN	Dirk Auerbach , CEO, Schalast Auerbach AG Christina Kick , Geschäftsführende Gesellschafterin, Transfairenz Jan Müller , Programmleiter AfricaConnect, DEG – Deutsche Investitions- und Entwicklungsgesellschaft
MODERATOR	Michael Hedtstück

PRIVATE EQUITY

Schluss mit dem Blindflug: professionelle Steuerung von Portfoliounternehmen über kurz- und mittelfristige Liquiditätsplanung

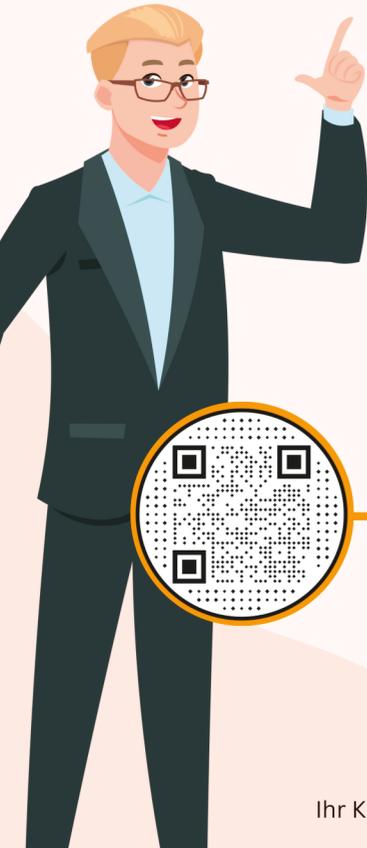
GASTGEBER	Timo Hoffmann , Head of Partnerships DACH, Agicap Deutschland
PERSPEKTIVGEBER	Malte von Eckartsberg , Partner, AURELIUS Thomas Hornberger , Interim CFO, Hornberger Consulting Dr. Matthias Kreye , Managing Director, DI Mittelstand
MODERATORIN	Elke Strothmann

FINANZIERUNG

Die Bank der Zukunft – Infrastrukturgeber für selbstständige Berater im gehobenen Mittelstandsgeschäft?

GASTGEBER	Andreas Feustel , Bereichsleiter, IKB Finanzierungsmarktplatz
PERSPEKTIVGEBER	Wolfgang Kennel , Senior Product Partner Manager, PlanetHome Group Daniel Mark , Relationship Manager Immobilienkunden, Landesbank Baden-Württemberg Steffen Schmitt , Geschäftsführer, P2 Finance
MODERATOR	David Döbele

TALENTE GESUCHT?



**Wir erreichen +100.000
ambitionierte Studierende.**

**In unserem Top-Arbeitgeber-
Report erfahren Sie, wie wir +60
Banken und Beratungen bei der
Mitarbeitergewinnung
unterstützen.**

REPORT ANFORDERN!

www.top-arbeitgeber-report.de

Besuchen Sie gerne heute auch unseren Workshop
"Wie komme ich als Boutique an Top-Talente?"

Ihr Kontakt: david.doebele@pumpkincareers.com | +49 151 20904267

So erreichen Sie unsere Sponsoren:

Veranstalter



**FINANCE Think Tank Corporate
Banking & Finance –
Eine Initiative der Targecy GmbH**
Speicherstraße 16
60327 Frankfurt am Main
www.finance-thinktank.de

Iris Behrens
Managing Partner
✉ iris.behrens@finance-thinktank.de
☎ +49 172 686 45 52

Mitveranstalter



Allen & Overy LLP
Bockenheimer Landstraße 2
60306 Frankfurt am Main
www.allenoverly.com

Ulrich Horstschäfer
Head of Business Development
✉ ulrich.horstschaefer@allenoverly.com
☎ +49 69 264 858 08



DealCircle GmbH
Speersort 1
20095 Hamburg
www.dealcircle.com

Kai Hesselmann
Managing Partner
✉ kai.hesselmann@dealcircle.com
☎ +49 170 768 08 74



DPE Deutsche Private Equity GmbH
Ludwigstraße 7
80539 München
www.dpe.de

Mathias Weidner
Head of Business Development
✉ mathias.weidner@dpe.de
☎ +49 89 200 038 290



**KEYPLAYER Interim Management
GmbH & Co. KG**
Friedrichstraße 1a
80801 München
www.keyplayer.de

Sebastian Bretag
Geschäftsführer
✉ s.bretag@keyplayer.de
☎ +49 89 215 255 14



Norton Rose Fulbright LLP
Taunustor 1 (TaunusTurm)
60310 Frankfurt am Main
www.nortonrosefulbright.com

Dr. Oliver Sutter
Partner
✉ oliver.sutter@nortonrosefulbright.com
☎ +49 69 505 096 223

Partner



Agicap GmbH

Lobeckstraße 36–40
10969 Berlin

www.agicap.com

Timo Hoffmann

Head of Partnerships

✉ timo.hoffmann@agicap.com

☎ +49 30 308 082 60



Alvarez & Marsal (A&M)

Thierschplatz 6
80538 München

www.alvarezandmarsal.com

Jürgen Zapf

Managing Director und Co-Head A&M
Deutschland

✉ jzapf@alvarezandmarsal.com

☎ +49 89 710 406 00



Apera Asset Management GmbH

Anmillerstraße 11
80801 München

www.apera-am.com

Eva Halbritter

Principal

✉ ehalbritter@apera-am.com

☎ +49 89 262 075 753



Bregal Unternehmerkapital GmbH

Marstallstraße 11
80539 München

www.bregal.de

Lars Meier

Leiter Geschäftsentwicklung

✉ lars.meier@bregal.de

☎ +49 151 113 135 74



BRIGHT CAPITAL GmbH

Große Bockenheimer Straße 43
60313 Frankfurt am Main

www.brightcapital.de

Matthias Mathieu

Managing Partner

✉ mm@brightcapital.de

☎ +49 69 348 775 980



CREDION AG

Neuer Wall 2–6
20354 Hamburg

www.credion-ag.de

Henrik Felbier

Vorstand und Gründer

✉ info@credion-ag.de

☎ +49 40 328 901 80

Deloitte.

Deloitte GmbH
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft
Rather Straße 49g
40476 Düsseldorf
www2.deloitte.com

Volker Groß
Partner
✉ vgross@deloitte.de
☎ +49 172 717 77 59



ELF Capital Group
Eurotheum, 18. Stock
Neue Mainzer Straße 66-68
60311 Frankfurt am Main
www.elfcap.com

Christian Fritsch
Managing Partner
✉ cf@elfcap.com
☎ +49 172 611 86 53

EMERAM

EMERAM
Mühlbauerstraße 1
81677 München
www.emeram.com

Matthias S. Obermeyr
Partner
✉ matthias.obermeyr@emeram.com
☎ +49 89 419 996 70



FTI-Andersch AG
Taanusanlage 9-10
60329 Frankfurt am Main
www.fti-andersch.com

Ralf Winzer
Senior Partner und Vorstand
✉ ralf.winzer@fti-andersch.com
☎ +49 69 272 299 542

Gimv

Gimv
Promenadeplatz 12
80333 München
www.gimv.com

Ronald Bartel
Partner, Head of Germany
✉ ronald.bartel@gimv.com
☎ +49 89 442 327 513



IHRE WIRTSCHAFTSKANZLEI

GÖRG Partnerschaft von
Rechtsanwälten mbB
Kennedyplatz 2
50679 Köln
www.goerg.de

Dr. Thomas Lange
Rechtsanwalt, Partner
✉ tlange@goerg.de
☎ +49 221 336 606 03



**Gracher Kredit- & Kautionsmakler
GmbH & Co. KG**

Bahnhofstraße 30–32
54292 Trier

www.gracher.de

Carl E. Hoestermann

Geschäftsführer, Syndikus-Rechtsanwalt

✉ carl.hoestermann@gracher.de
☎ +49 651 981 271 33



HANNOVER Finanz GmbH

Günther-Wagner-Allee 13
30177 Hannover

www.hannoverfinanz.de

Robert Pauli

Geschäftsführer

✉ pauli@hannoverfinanz.de
☎ +49 511 280 07 97



Helbling Business Advisors

Neuer Zollhof 3
40221 Düsseldorf

www.helbling.de

Jan-Erik Gürtner

Geschäftsführer, Partner

✉ jan-erik.guertner@helbling.de
☎ +49 173 202 52 72



Heuking Kühn Lüer Wojtek

Neuer Wall 63
20354 Hamburg

www.heuking.de

Dr. Peter Christian Schmidt

Rechtsanwalt und Partner

✉ p.schmidt@heuking.de
☎ +49 40 355 280 780



Houlihan Lokey Germany AG

Marieturm – Taunusanlage 9–10
60329 Frankfurt am Main

www.hl.com

Thorsten Weber

Managing Director | Debt Capital Markets
Head of Sponsor Finance, DACH

✉ thorsten.weber@hl.com
☎ +49 69 204 346 434



IKB Finanzierungsmarktplatz

Wilhelm-Bötzkes-Straße 1
40474 Düsseldorf

www.ikb-finanzierungsmarktplatz.de

Andreas Feustel

Leiter IKB Finanzierungsmarktplatz

✉ finanzierungsmarktplatz@ikb.de
☎ +49 221 822 110 00



Intralinks GmbH

An der Welle 6
60322 Frankfurt am Main

www.intralinks.com

Till Brennan

Sales Director DACH & CEE

Lindemann
Schwennicke
& Partner | **LSP**

**LSP Lindemann Schwennicke &
Partner Partnerschaft von
Rechtsanwälten mbB**

Lennéstraße 9
10785 Berlin

www.lspartner.de

Rudolf Haesen

Partner

✉ rudolf.haesen@lspartner.de

☎ +49 30 254 609 121

MATURUS
FINANCE GMBH

Maturus Finance GmbH

Brodtschangen 3–5
20457 Hamburg

www.maturus.com

Carl-Jan von der Goltz

Geschäftsführender Gesellschafter

✉ goltz@maturus.com

☎ +49 40 300 393 62 50



MP Corporate Finance GmbH

Schottenring 12
1010 Wien, Österreich

www.mp-corporatefinance.com

Roman Göd

Founding/Managing Partner

✉ goed@mp-corporatefinance.com

☎ +43 1 470 23 88

pumpkin.

pumpkincareers GmbH

Bleichstraße 64
60313 Frankfurt am Main

www.pumpkincareers.com

Jiyan Oetles

Business Development

✉ jiyan.oetles@pumpkincareers.com

☎ +49 151 724 292 33

ROBECO
The Investment Engineers

Robeco – Private Debt

Taunusanlage 19
60325 Frankfurt am Main

www.robeco.com

Dr. Glebs Ivanovs

Senior Investment Manager

✉ g.ivanovs@robeco.com

☎ +49 69 959 085 80



SCHLECHT UND PARTNER
WIRTSCHAFTSPRÜFER • STEUERBERATER

**Schlecht und Partner
Wirtschaftsprüfer Steuerberater**

Barer Straße 7
80333 München

www.schlecht-partner.de

Sarah Kasper

Partner, Wirtschaftsprüferin,
Steuerberaterin

✉ s.kasper@schlecht-partner.de

☎ +49 170 302 82 58

SEVEST

Sevest Management GmbH

Pettenkoferstraße 33
80336 München

www.sevest.de

David Lisewski

Managing Director

✉ david.lisewski@sevest.de

☎ +49 151 113 135 72



SMBC Bank EU AG
Neue Mainzer Straße 52–58
60311 Frankfurt am Main
www.smbcgroup.com

Oliver Wolter
Managing Director
✉ oliver_wolter@de.smbcgroup.com
☎ +49 172 670 81 17



TARGOBANK AG
Heinrich-von-Brentano-Straße 2
55130 Mainz
www.targobank.de/firmenkunden/factoring

Bernd Renz
Commercial Director Factoring
✉ bernd.renz@targobank.de
☎ +49 6131 464 73 60



Taylor Wessing PartG mbB
Thurn-und-Taxis-Platz 6
60313 Frankfurt am Main
www.taylorwessing.com

Clemens Niedner
Partner und Head of Banking & Finance
✉ c.niedner@taylorwessing.com
☎ +49 69 971 301 42



VR Equitypartner GmbH
Platz der Republik 6
60325 Frankfurt am Main
www.vrep.de

Christian Futterlieb
Geschäftsführer
✉ christian.futterlieb@vrep.de
☎ +49 69 710 47 60



Würth Leasing GmbH & Co. KG
Gutenbergstraße 1
73054 Eisligen
www.wuerth-leasing.de

Simon Wieland
Geschäftsführer
✉ simon.wieland@wuerth-leasing.de
☎ +49 7940 981 718 15

Weitere engagierte Unternehmen



ADCURAM Group GmbH
Arco Palais | Theatinerstraße 7
80333 München
www.adcuram.de

Broder Abrahamsen
Geschäftsführer | Managing Partner
✉ broder.abrahamsen@adcuram.com
☎ +49 89 202 095 90



**Baker Tilly GmbH & Co. KG
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft**
Nymphenburger Straße 3b
80335 München
www.bakertilly.de

Frank Stahl
Partner, Head of Competence Center
Transactions
✉ frank.stahl@bakertilly.de



BDO AG
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft
Georg-Glock-Straße 8
40474 Düsseldorf
www.bdo.de

Dietmar Flügel
Partner | Head of Corporate Finance I
Head of M&A
✉ dietmar.fluegel@bdo.de
☎ +49 211 137 1162



Benchmark International
Sky Office – 8. Etage
Kennedydamm 24
40476 Düsseldorf
www.benchmarkintl.com

Martin Franz
Managing Partner
✉ duesseldorf@benchmarkintl.com
☎ +49 211 540 267 80



Grant Thornton AG
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft
Senckenberganlage 19
60325 Frankfurt am Main
www.grantthornton.de

Dr. Stephane Müller
Partner
✉ stephane.mueller@de.gt.com
☎ +49 69 905 598 768



Heidrick & Struggles
Ulmenstraße 30
60325 Frankfurt am Main
www.heidrick.com

Andreas Jäger
Partner
✉ ajaeger@heidrick.com
☎ +49 69 697 002 55



Mazars Advisors GmbH & Co. KG
Alt-Moabit 2
10557 Berlin
www.mazars.de

Dariush Ghassemi
Partner
✉ dariush.ghassemi@mazars.de
☎ +49 30 208 881 082



METIS Rechtsanwälte PartG mbB
Untermainkai 30
60329 Frankfurt am Main
www.metis-legal.de

Dr. Heinrich von Büнау
Partner
✉ heinrich.vonbuenau@metis-legal.de
☎ +49 69 271 388 90



Stabwechsel GmbH
Zeppelinallee 77a
60487 Frankfurt am Main
www.stabwechsel.de

Gerald Link
Geschäftsführer
✉ stabwechsel@stabwechsel.de
☎ +49 69 366 036 61

Kooperationspartner



Distressed Ladies – Women in Restructuring e. V.

Friedberger Anlage 10
60314 Frankfurt am Main

www.distressed-ladies.com

Dr. Sylwia Maria Bea

Vorstandsmitglied

✉ sylwia.bea@nortonrosefulbright.com

☎ +49 69 505 096 230



COMMUNICATION.
PARTNER.

IWK Communication Partner

Ohmstraße 1
80802 München

www.iwk-cp.com

Ira Wülfing

Managing Partner

✉ ira@iwk-cp.com

☎ +49 176 232 225 73



Level 20

Mercury House, 117 Waterloo Road
London, SE1 8UL, United Kingdom

www.level20.org

Inna Gehrt

Chair of DACH Committee

✉ i.gehrt@mcpinvest.com

☎ +49 174 336 87 72

Medienpartner

Die Unternehmervertrauten

ZEITUNG FÜR PARTNER IN WP-, STB- UND RA-KANZLEIEN

www.unternehmervertraute.de



Das Magazin für Finanzchefs

www.finance-magazin.de



BRIGHT CAPITAL

Private Debt

Buy and Build

LBO

MBO/MBI

Growth

www.brightcapital.de

Unlocking Opportunities

Für M&A Berater

Mit nur 3 Mausklicks den richtigen Käufer finden!

Suchen Sie aus **über 800** handverlesenen MBI-Kandidaten die für Ihre Transaktion richtigen Unternehmensnachfolger – **ohne jegliche Kosten!**

Erstellen Sie **online** eine **hochkarätige Long-List** für Ihre Verkaufsmandate.

Melden Sie sich noch heute an, selektieren qualifizierte Kaufinteressenten und nehmen direkt mit ihnen Kontakt auf.*

www.stabwechsel.de



* Stabwechsel ist seit 2011 mit der Zuführung von qualifizierten MBI-Kandidaten für Unternehmensverkäufer bzw. deren M&A Berater erfolgreich im Deutschsprachigen Markt tätig.

