

Der Dealflow im Small & Micap-Markt

Zahlen und Eindrücke

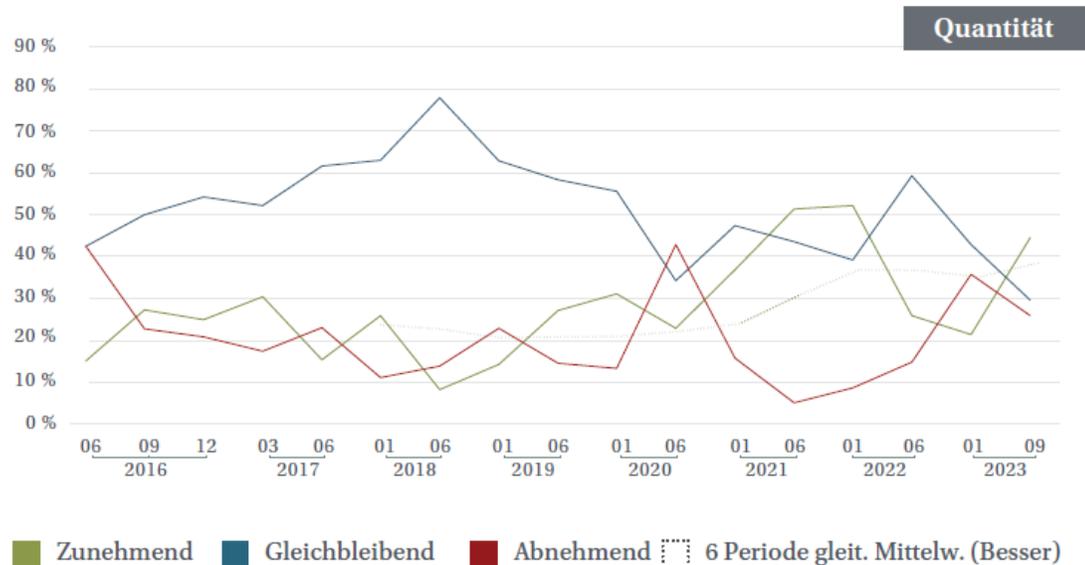
THINKTANKforum
M&A-Berater

Forum M&A-Berater

 DealCircle
TECH-ENABLED M&A SOLUTIONS

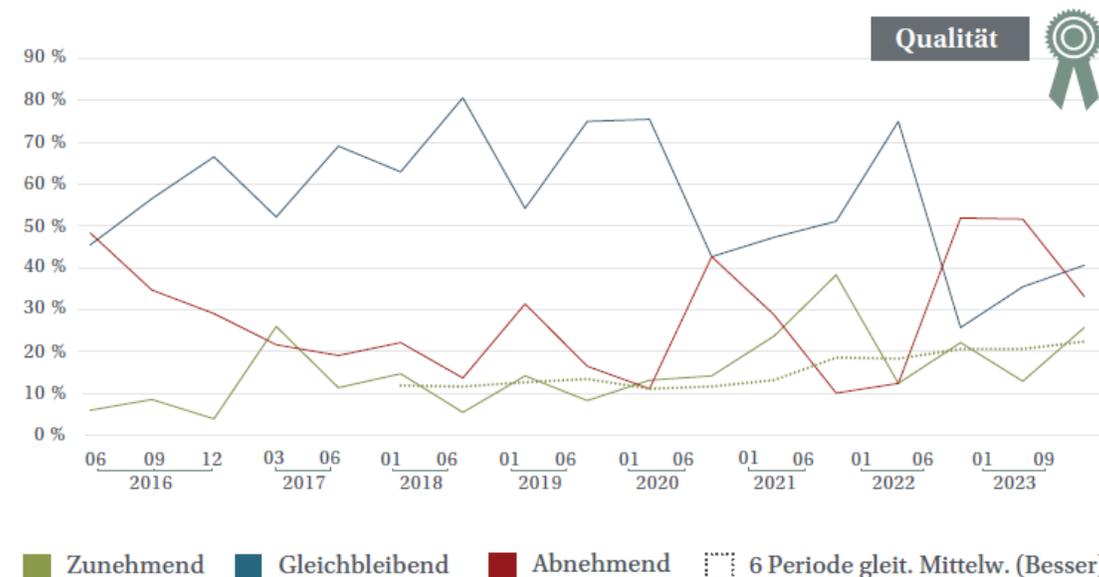
Der M&A-Markt geht unter... **ist das wirklich so?!**

Beurteilen Sie bitte die **Quantität** der aktuellen Investitionsmöglichkeiten im Vergleich zu den letzten 12 Monaten.



Quelle: ALLERTS MONITOR 02-2023

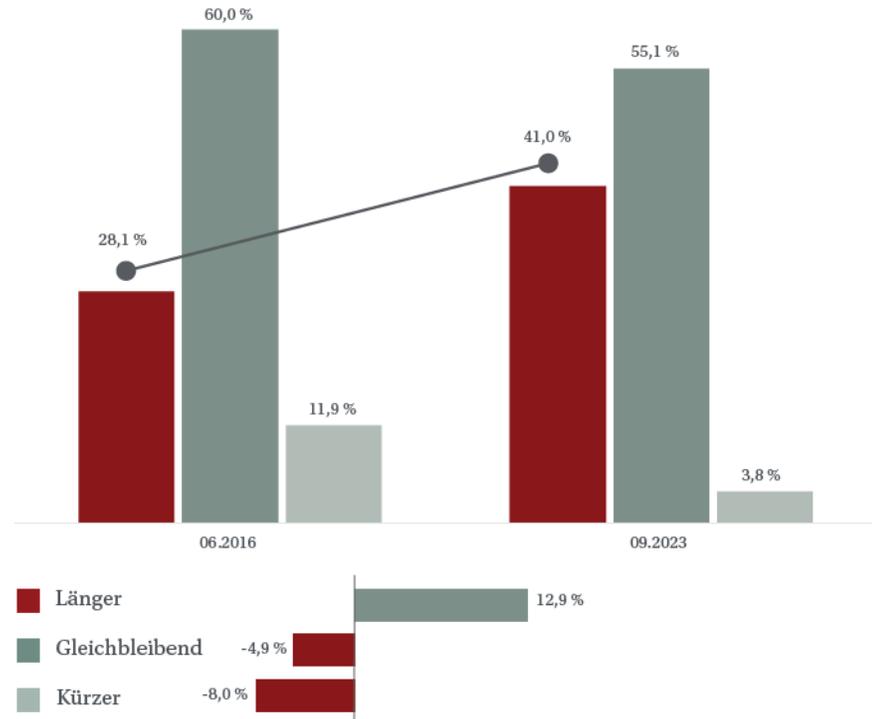
Beurteilen Sie bitte die **Qualität** der aktuellen Investitionsmöglichkeiten im Vergleich zu den letzten 12 Monaten.



Quelle: ALLERTS MONITOR 02-2023

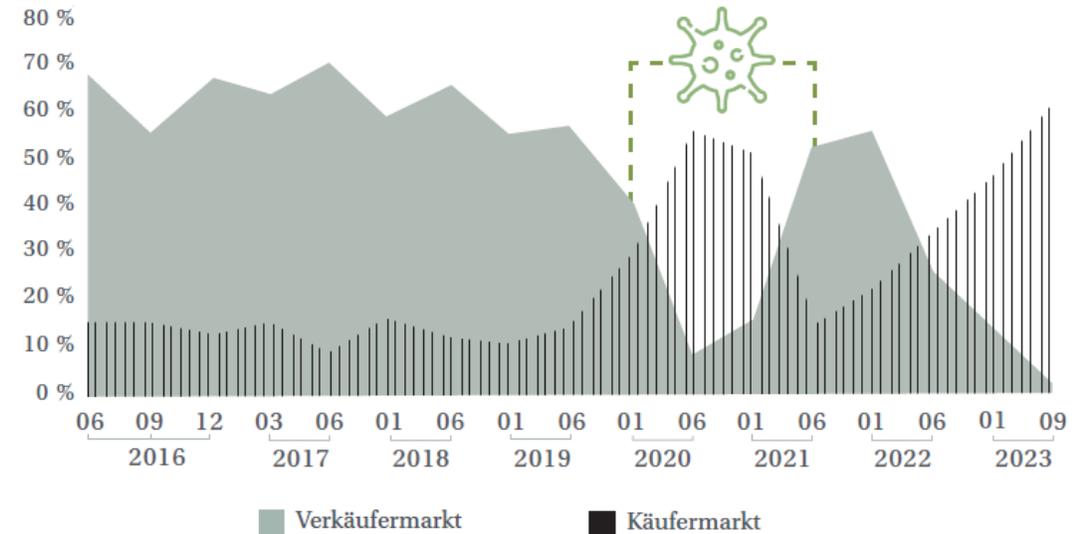
Deals laufen länger... **ist und es herrscht ein Käufermarkt**

Wie entwickelte sich die Zeitdauer von M&A-Prozessen in den letzten 12 Monaten?



Quelle: ALLERTS MONITOR 02-2023

Sehen Sie das aktuelle Marktumfeld eher als einen Käufer- oder Verkäufermarkt?



Quelle: ALLERTS MONITOR 02-2023

Der M&A-Markt lebt, aber er hat hart zu kämpfen

- Das **Transaktionsvolumen** im Small- und Midcap ist **weiterhin hoch**
- Die **Bewertungen haben sich gesenkt** und mehr Earn-outs werden verhandelt
- Deals dauern im Schnitt **4 Monate länger**
- Banken sind **restriktiv bei Kreditvergabe**
- PE hat weiterhin Anlagedruck, aber **Haltedauern nehmen zu**
- **Strategen** suchen aktiv Chancen und stehen im **Wettbewerb gut da**
- Die **Insolvenzwelle** rollt an

Getting deals done.

Graig Gröbli
Managing Partner
Tel: +49 152 22976349
grai.groebli@dealcircle.com

Kai Hesselmann
Managing Partner
Tel: +49 170 7680874
kai.hesselmann@dealcircle.com