

# Der Dealflow im Small & Micap-Markt

## Zahlen und Eindrücke

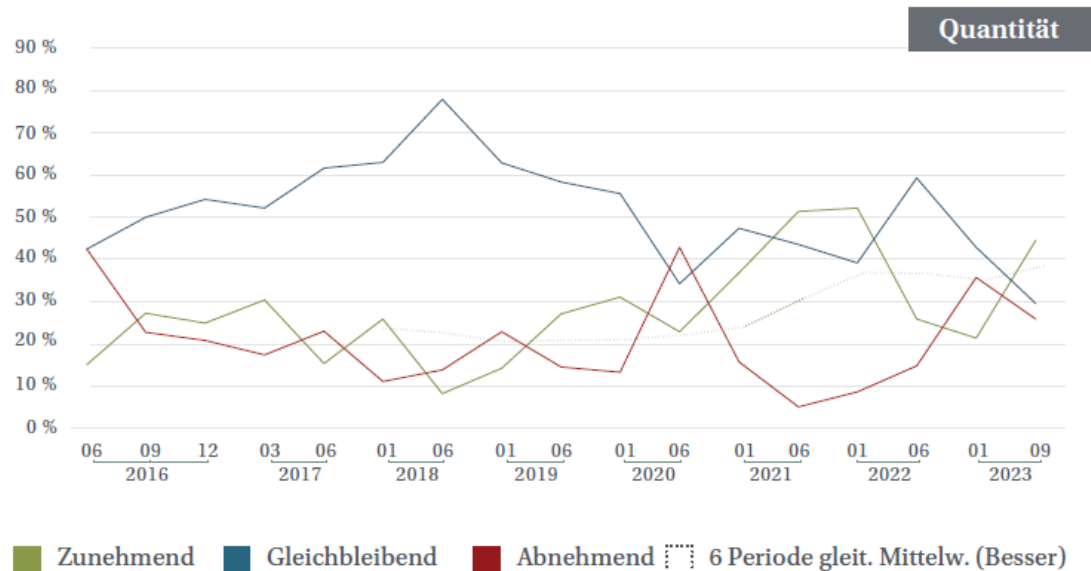
THINKTANKforum  
**M&A-Berater**

Forum M&A-Berater

 DealCircle  
TECH-ENABLED M&A SOLUTIONS

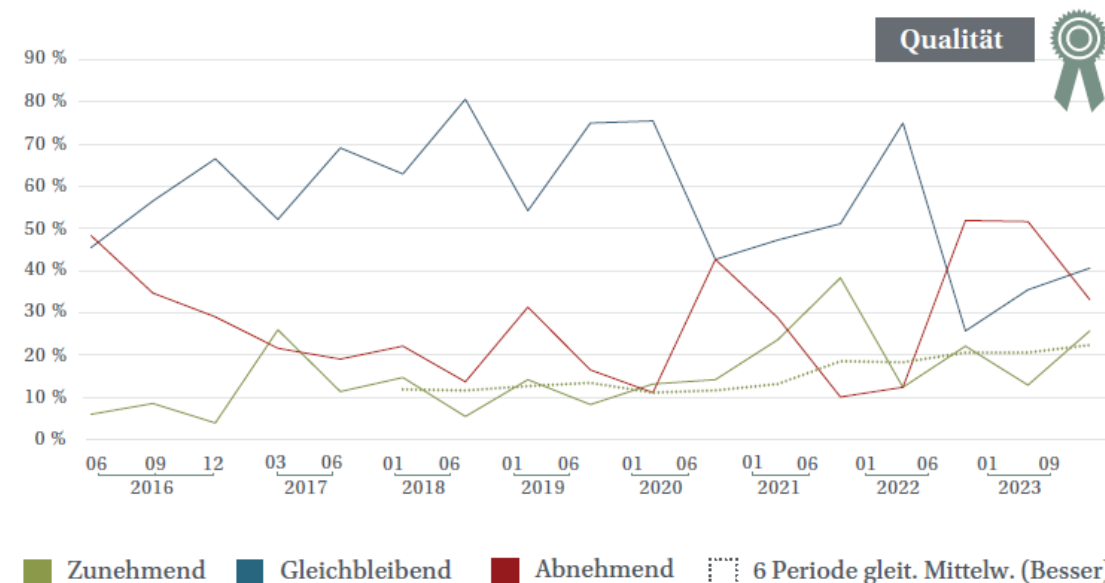
# Der M&A-Markt geht unter... **ist das wirklich so?!**

Beurteilen Sie bitte die **Quantität** der aktuellen Investitionsmöglichkeiten im Vergleich zu den letzten 12 Monaten.



Quelle: ALLERTS MONITOR 02-2023

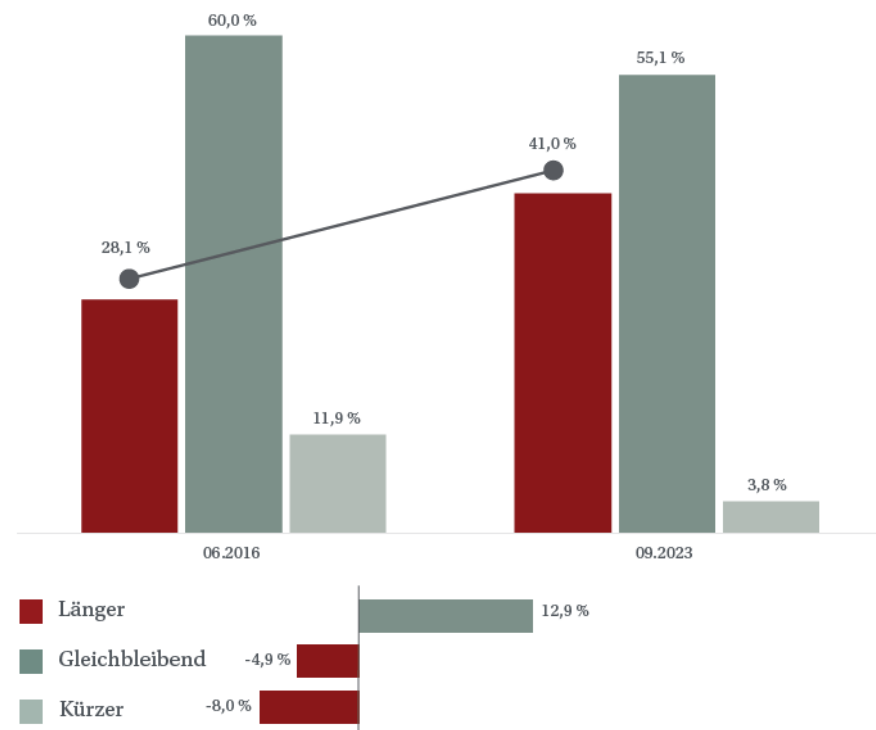
Beurteilen Sie bitte die **Qualität** der aktuellen Investitionsmöglichkeiten im Vergleich zu den letzten 12 Monaten.



Quelle: ALLERTS MONITOR 02-2023

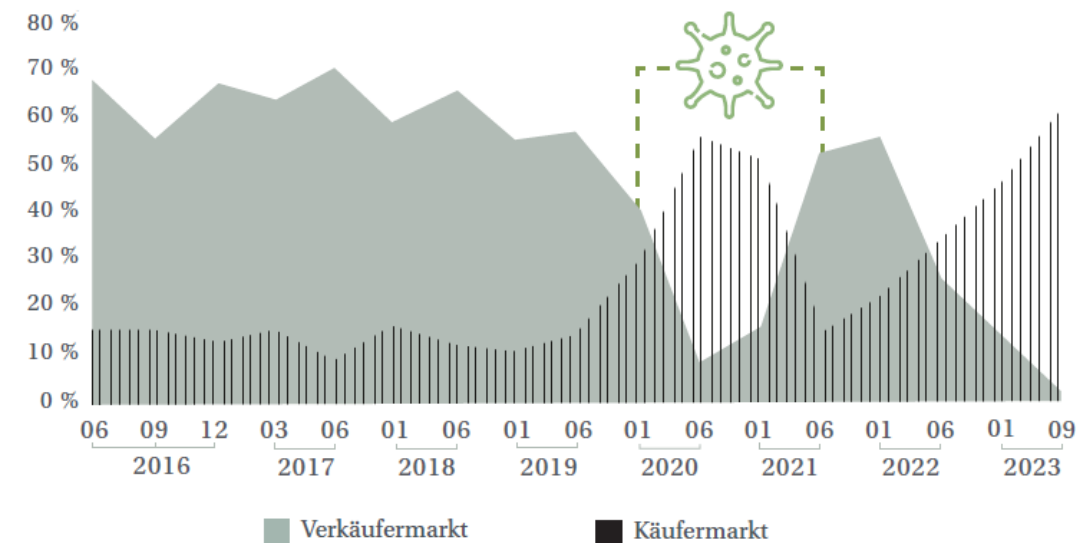
# Deals laufen länger... **ist und es herrscht ein Käufermarkt**

Wie entwickelte sich die Zeitdauer von M&A-Prozessen in den letzten 12 Monaten?



Quelle: ALLERTS MONITOR 02-2023

Sehen Sie das aktuelle Marktumfeld eher als einen Käufer- oder Verkäufermarkt?



Quelle: ALLERTS MONITOR 02-2023

# Der M&A-Markt lebt, aber er hat hart zu kämpfen

---

- Das **Transaktionsvolumen** im Small- und Midcap ist **weiterhin hoch**
- Die **Bewertungen haben sich gesenkt** und mehr Earn-outs werden verhandelt
- Deals dauern im Schnitt **4 Monate länger**
- Banken sind **restriktiv bei Kreditvergabe**
- PE hat weiterhin Anlagedruck, aber **Haltedauern nehmen zu**
- **Strategen** suchen aktiv Chancen und stehen im **Wettbewerb gut da**
- Die **Insolvenzwellen** rollt an

# Getting deals done.

Graig Gröbli  
Managing Partner  
Tel: +49 152 22976349  
[grai.groebli@dealcircle.com](mailto:grai.groebli@dealcircle.com)

Kai Hesselmann  
Managing Partner  
Tel: +49 170 7680874  
[kai.hesselmann@dealcircle.com](mailto:kai.hesselmann@dealcircle.com)