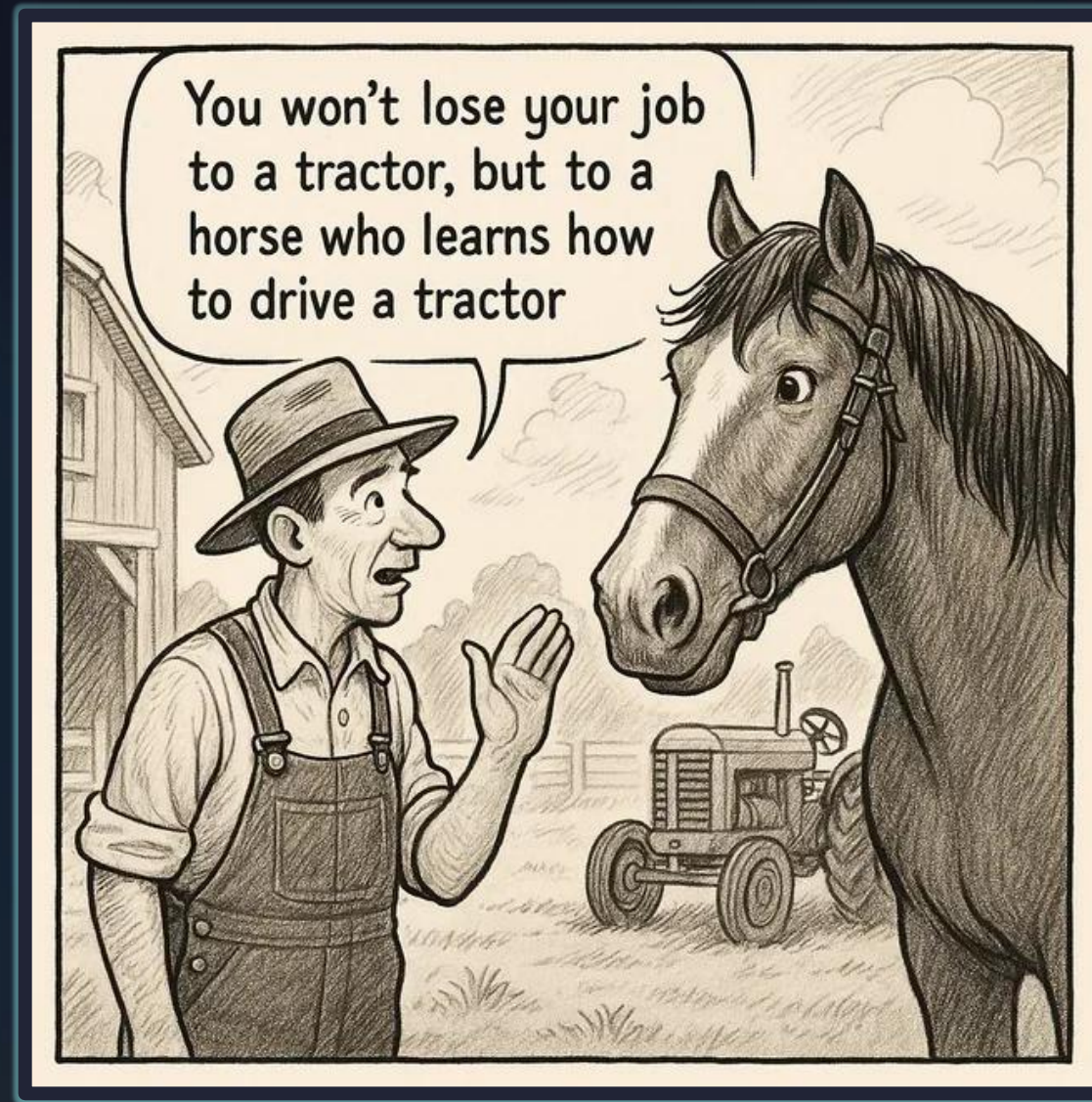




StrategyBridgeAI

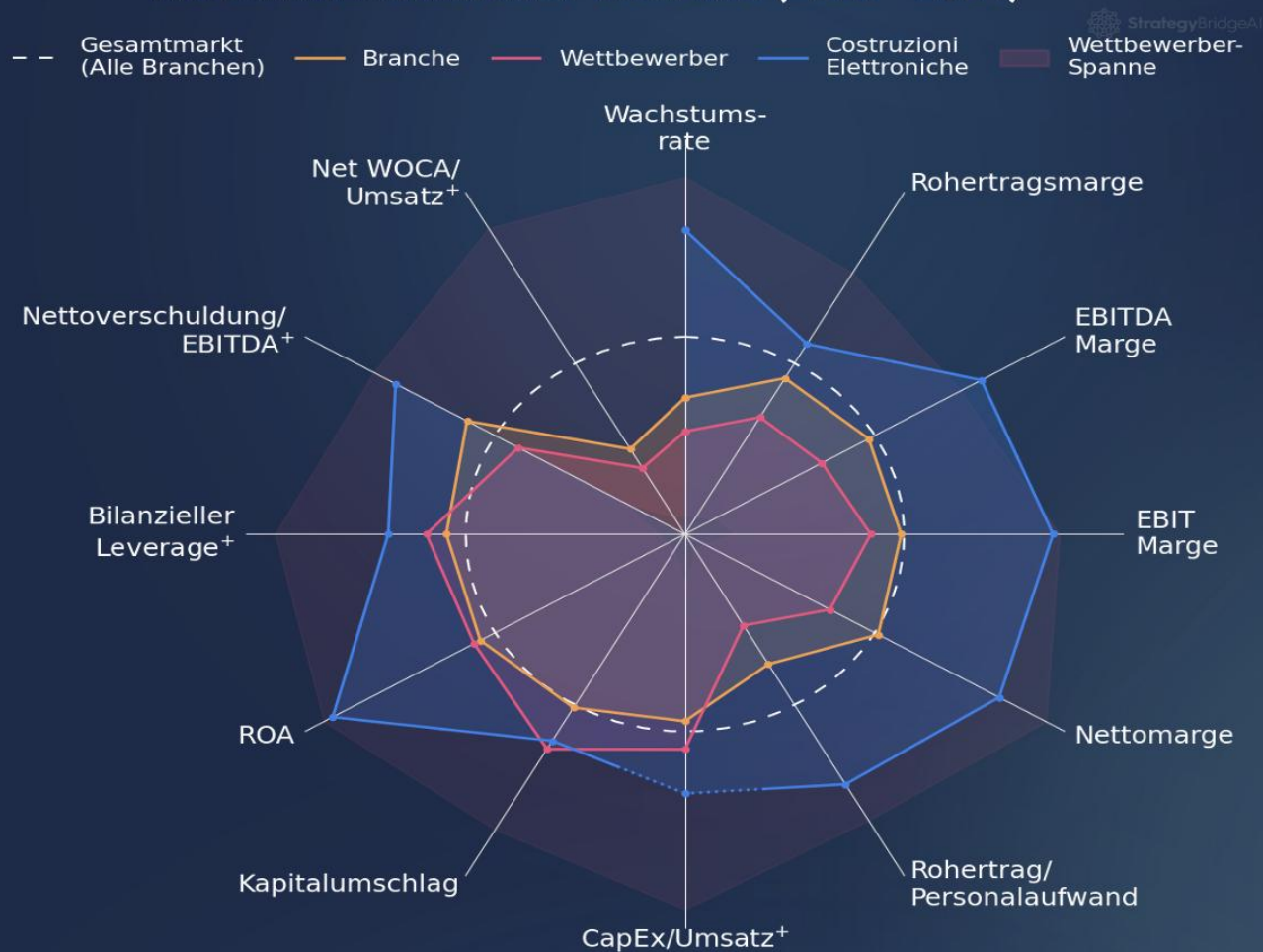
The **central intelligence** for business analysis

Deniz Schütz, Co-Founder



TEUR	* Schätzung ° Kunden-Input	2020A	2021A	2022A	2023A	2024A
Umsatz		7.194 ^c	10.458 ^c	13.306 ^c	13.242 ^c	13.385 ^c
Gesamtleistung		7.217 ^c	10.488 ^c	13.330 ^c	13.252 ^c	13.385 ^c
Wachstumsrate		-	45,4% ^c	27,2% ^c	-0,5% ^c	1,1% ^c
Rohertrag		7.027 ^c	10.253 ^c	13.082 ^c	13.034 ^c	13.179 ^c
Rohertragsmarge		97,7% ^c	98,0% ^c	98,3% ^c	98,4% ^c	98,5% ^c
EBITDA		1.755 ^c	2.812 ^c	2.089 ^c	1.984 ^c	1.893 ^c
EBITDA Marge		24,4% ^c	26,9% ^c	15,7% ^c	15,0% ^c	14,1% ^c
EBIT		1.459 ^c	2.386 ^c	1.670 ^c	1.538 ^c	1.393 ^c
EBIT Marge		20,3% ^c	22,8% ^c	12,5% ^c	11,6% ^c	10,4% ^c
Liquide Mittel		932 ^c	1.358 ^c	1.319 ^c	1.879 ^c	-
Gesamtkapital		4.719 ^c	6.352 ^c	6.506 ^c	6.697 ^c	-
Zins. Verbindl.		1.912 ^c	2.470 ^c	2.811 ^c	2.455 ^c	-
Eigenkapital		1.742 ^c	2.565 ^c	2.444 ^c	3.366 ^c	-

Abschnitt 2: Stärken & Potenziale (2020 - 2024)



Stärken

Wachstum: Übertrifft Wettbewerb & Branche deutlich. Das Unternehmen könnte Marktanteile gewinnen

Rohertragsmarge: Übertrifft alle Vergleichsgruppen deutlich. Dies könnte 2 Gründe haben: Eine höhere Fertigungstiefe im Wettbewerbsvergleich oder eine stärkere Preissetzungsmacht

Profitabilität: Best-in-Class. Dies deutet auf eine starke Preissetzungsmacht hin. Der Wettbewerb weist im Branchenvergleich ein grundsätzlich niedrigeres Margenniveau auf, was die herausragende Profitabilität des Zielunternehmens umso bemerkenswerter macht. Eine genauere Prüfung im Kontext der Muttergesellschaft ist empfehlenswert

Rentabilität: Die Kombination aus hoher Profitabilität & solidem Kapitalumschlag führt konsequent zu einer nahezu Best-in-Class-Rentabilität. Dies spricht für einen signifikanten Wettbewerbsvorteil & USP des Unternehmens

Verschuldung: Sowohl bilanziell als auch im Verhältnis zum EBITDA sehr niedrig. Dies erhöht die finanzielle Flexibilität des Unternehmens und stellt in Kombination mit seiner hohen strategischen Stärke einen erheblichen Vorteil dar

Potentiale

Kapitalumschlag: Im Branchenvergleich auf hohem Niveau, jedoch zeigt der Wettbewerb, dass noch höhere Werte möglich sind. Das Unternehmen weist eine gute operative Effizienz bei der Umsatzgenerierung durch Vermögenswerte auf, verfügt aber auch über weiteres Steigerungspotenzial

CV: 1.5
TV: 1.7

Abschnitt 2 erklärt:

- Die KPIs werden im Vergleich zum gesamten Markt (gepunktete Linie) standardisiert. Je höher der Wert, desto besser (KPIs mit einem "+" sind invertiert)
- Durch den Vergleich der Peergroup mit der Branche & dem Gesamtmarkt können historische Gegebenheiten des Wettbewerbs veranschaulicht werden
- In "Potentiale" wird der Wert des Unternehmens im letzten Jahr (AW), sowie ein angemessener Zielwert (ZW) aufgezeigt, der von Wettbewerb erreicht wurde

