

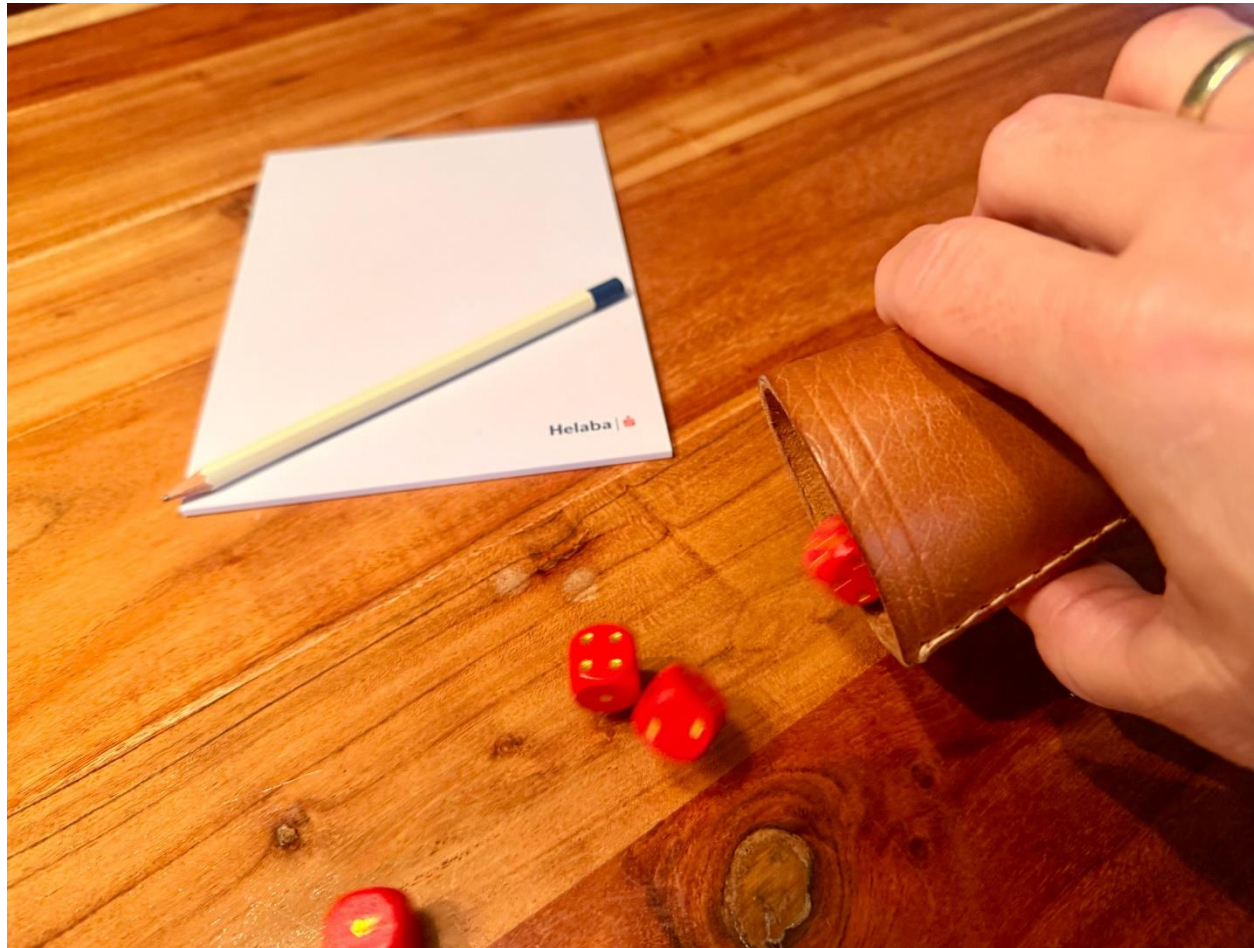
Wenn Geopolitik Lieferanten und Kunden ausradiert: Warum ist die Bank der richtige Ansprechpartner?

DIE UNTERNEHMERVERTRAUTEN Regionalveranstaltung Frankfurt

Michael Sager | Frankfurt | Sparkassen und Mittelstand
28. Oktober 2025



Unternehmenssicherung und Unternehmenswachstum – eine knifflige Angelegenheit



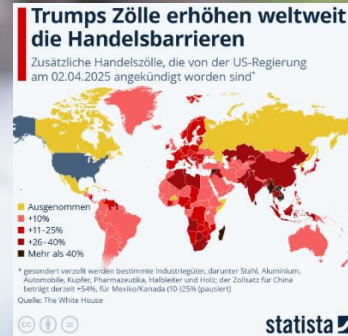
Geopolitische Herausforderungen

Gesättigter Binnenmarkt



Neue Zürcher Zeitung
Warum gibt es zwischen China und Taiwan Spannungen?

Sanktionen/Embargos



Weniger Schiffe im Suezkanal
Huthi-Angriffe machen Ägypten Probleme
Stand: 22.06.2024 04:14 Uhr

Protektionismus

Lieferkettenstörung

KRISE GEHT WEITER
Der Autobranche drohen Produktionsstopps
Von Christian Müffgens, Julia Löhr, Henning Peitsmeier, Klaus Max Smolka, Benjamin Wagener
16.10.2025, 13:25 Lesezeit: 5 Min.



Branchenumbruch

Handelsblatt 08.09.2025
Trump offen für neue Sanktionen gegen Russland
Nach dem bisher größten russischen Luftangriff seit Beginn des Ukraine-Kriegs hat sich der US-Präsident zu neuen Sanktionen gegen Moskau...

... haben spürbare Auswirkungen auf Beschaffung, Produktion und Vertrieb

- Lieferkettenproblem
- Sanktionsgebiete / Embargos
- Gestörte Handelsrouten
- ...



Beschaffung

- Verzögert Produktion
- Produktionsausfall
- Verlust von Kunden
- ...

- Personalmangel
- Energiekosten
- Sanktionen / Embargos
- ...



Produktion

- Sinkende Ergebnismargen
- Produktionsausfall
- Verlust von Kunden
- ...

- Gesättigter Binnenmarkt
- Wachstumschancen im Ausland
- Sanktionen / Embargos
- ...



Vertrieb / Absatz

- Stagnation / Umsatzausfälle
- Verlust von Marktanteilen
- ...

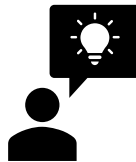
Die Folge: Der Unternehmenswert unserer Kunden steht im Feuer

Ergebnis-Risiko

Cash-Flow-Risiko

Kreditrisiko für Banken
Auswirkung auf Rating

Unternehmenswertrisiko für
Gesellschafter



Die Unternehmervetrauten
FORUM FÜR CORPORATE-FINANCE-EXPERTEN AUS KANZLEIEN



Die S-Finanzgruppe als starker Partner vor Ort – mit dem Netzwerk der Helaba weltweit aktiv



Herausforderungen frühzeitig erkennen / Netzwerke nutzen / Mehrwerte schaffen



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit.



Michael Sager

Leiter Sparkassen & Mittelstand
Bayern/Baden-Württemberg

Michael.sager@helaba.de

0711/280404 -4172

0170/9196213

Wenn ein mittelständisches Unternehmen ins Ausland expandiert braucht es Partner mit internationaler Kompetenz



helaba.com/media/videos/projekte/sparkassen-partnerschaft/helaba-loesungspartnerin-02-vignette.mp4

Die Helaba auf einen Blick



Träger

66% Sparkassensektor
34% Länder Hessen & Thüringen



Sparkassen

Sparkassenzentralbank und Verbundbank,
Partnerschaft statt Konkurrenz



Kunden

Langfristige Kundenbeziehungen mit
Unternehmen, institutionellen Kunden,
der Öffentlichen Hand und Retailkunden



Kernmärkte

Deutschland mit regionalem Fokus sowie
ausgewählte internationale Präsenz

- Bilanzsumme: 203,3 Mrd. €
- RWA: 56,5 Mrd. €
- CET1-Quote: 16,3%

- Ergebnis v. St.: 458 Mio. €
- Mitarbeiter: rd. 6.700
- Issuer Rating: Moody's Aa2 / Fitch A+

Angaben per 30.06.2025

Standorte der Helaba

Regional verwurzelt – weltweit aktiv

