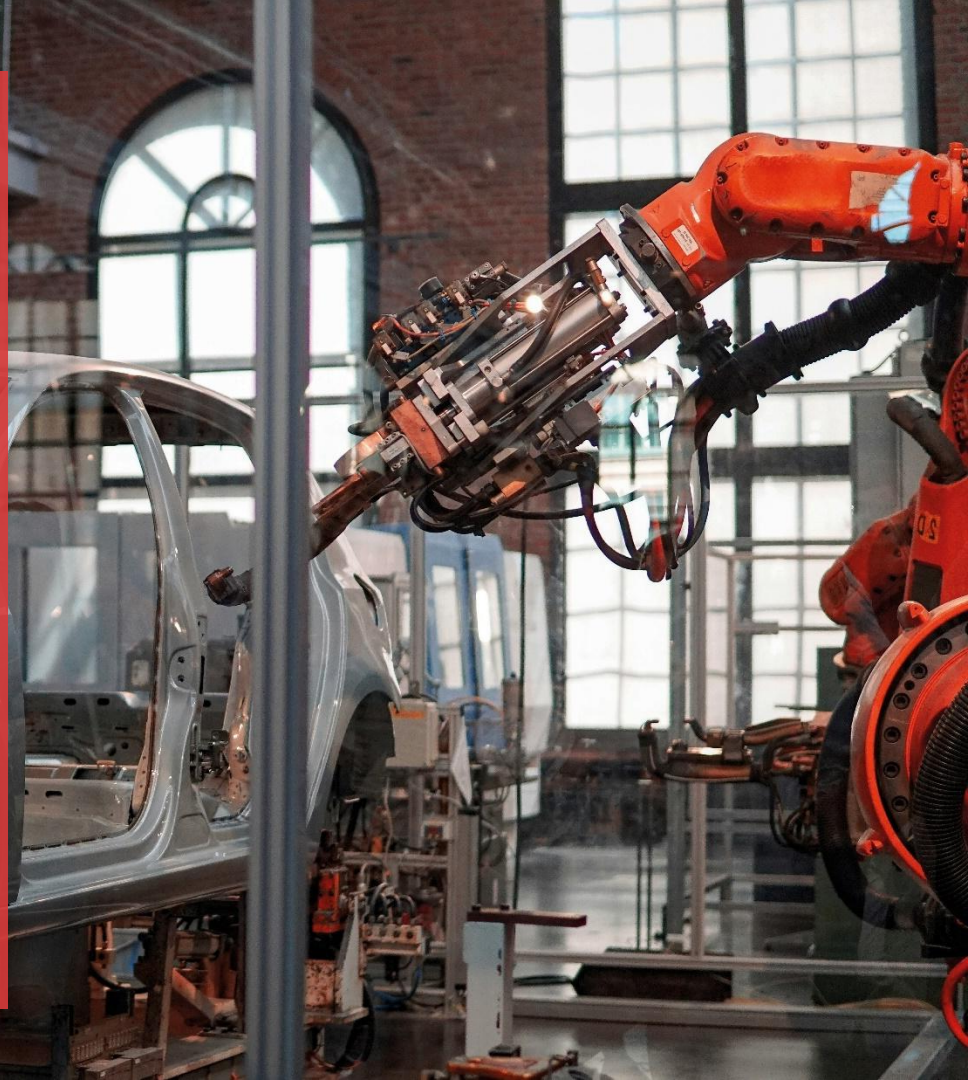




LEASING IN ZEITEN WIRTSCHAFTLICHER UNSICHERHEIT

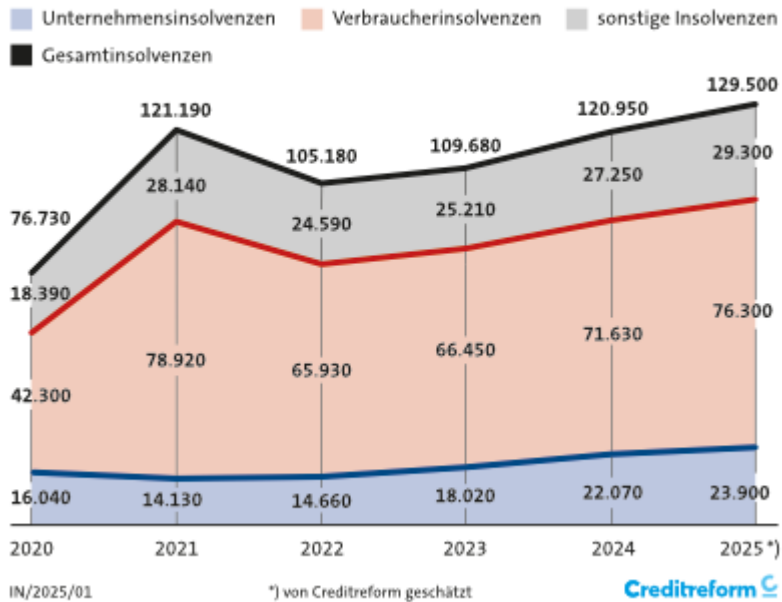
Robert Wiestler | 17.03.2026



LEASING IN ZEITEN WIRTSCHAFTLICHER UNSICHERHEIT

PLEITEWELLE ODER NORMALISIERUNG DES INSOLVENZGESCHEHENS?

Entwicklung der Insolvenzen in Deutschland



Firmenpleiten auf 10-Jahres-Hoch

Die Zahl der insolventen Unternehmen in Deutschland hat 2025 den höchsten Stand seit mehr als zehn Jahren erreicht.

„Viele Betriebe sind hoch verschuldet, kommen schwer an neue Kredite und kämpfen mit strukturellen Belastungen wie Energiepreisen oder Regulierung.

Das setzt vor allem den Mittelstand unter massiven Druck und bricht auch vielen Betrieben das Genick“, sagt Patrik-Ludwig Hantzsch, Leiter der Creditreform Wirtschaftsforschung.

LEASING IN ZEITEN WIRTSCHAFTLICHER UNSICHERHEIT

GOOGLE SUCHE: „WIRTSCHAFT NEWS“

Pressemitteilung vom 19.01.2026 / KfW, KfW Research

KfW Research: Kredithürde bei Mittelständlern auf Rekordniveau

Die Kreditvergabe dümpelt vor sich hin

Kreditneugeschäft deutscher Banken und Sparkassen mit inländischen Unternehmen und Selbstständigen*, Veränderung zum Vorjahr (gleitendes Zwei-Quartals-Mittel), in Prozent



*ohne gewerbliche Wohnungsbaukredite und ohne Kredite an Finanzierungsinstitutionen und Versicherungsgewerbe

© Börsen-Zeitung, Grafik: ben/iGrafik.de

Quelle: KfW

ifo-Geschäftsklima-Index steigt

Stimmung in der Wirtschaft hellt sich auf

Stand: 23.02.2026 • 11:07 Uhr

Die Stimmung in den Unternehmen hat sich im Februar verbessert. Vor allem in den Branchen Industrie, Dienstleistungen und Bau sehen sie Lichtblicke. Experten sprechen von ersten Anzeichen für einen Aufschwung.

Endlich wieder Wachstum? Fünf Zahlen machen Mut für einen wirtschaftlichen Aufschwung

Deutschlands Wirtschaft tritt seit Jahren auf der Stelle. Wiederholt wurde der erwartete Aufschwung abgesagt. Nun mehren sich die Zeichen, dass es dieses Mal anders ist. Über fünf zarte Pflänzchen.

Von Felix Kiefer

Stand: 16.02.2026, 07:23 Uhr

LEASING IN ZEITEN WIRTSCHAFTLICHER UNSICHERHEIT

GOOGLE SUCHE: „WIRTSCHAFT NEWS“

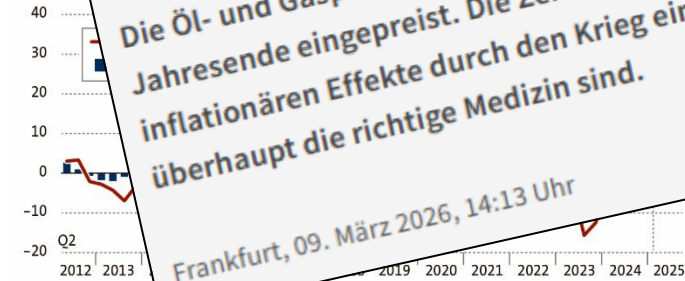
WÜRTH | LEASING

Pressemitteilung vom 19.01.2026 / KfW, KfW Research

KfW Research

R

Die K
Kreditne
Selbststa



*ohne gewerbliche Wohn... und ohne Kredite an Finanzierungsinstitutionen und Versicherungsgewerbe

© Börsen-Zeitung, Grafik: ben/ Grafik.de

Quelle: KfW

Geldpolitik und Energiepreise **BZ+** Der Druck auf die EZB für Zinserhöhungen steigt

Die Öl- und Gaspreise legen deutlich zu. An den Finanzmärkten sind zwei Zinserhöhungen der EZB bis Jahresende eingepreist. Die Zentralbank muss bis zur Zinssitzung nächste Woche nicht nur die inflationären Effekte durch den Krieg einschätzen, sondern auch prüfen, ob Zinserhöhungen überhaupt die richtige Medizin sind.

Frankfurt, 09. März 2026, 14:13 Uhr

Martin Pirkel

lt sich auf

verbessert. Vor allem
hen sie Lichtblicke.
nhung.

Wieder Wachstum? Fünf Zahlen sagen Mut für einen wirtschaftlichen Aufschwung

Deutschlands Wirtschaft tritt seit Jahren auf der Stelle. Wiederholt wurde der erwartete Aufschwung abgesagt. Nun mehren sich die Zeichen, dass es dieses Mal anders ist. Über fünf zarte Pflänzchen.

Von Felix Kiefer

Stand: 16.02.2026, 07:23 Uhr

LEASING IN ZEITEN WIRTSCHAFTLICHER UNSICHERHEIT

HERAUSFORDERUNGEN EINES ASSET FINANZIERERS

- Ratings haben sich kontinuierlich verschlechtert
 - Zunehmend volatile Objektpreise im Verwertungsfall
 - Wegfall von Abnahmeländern
(USA wegen Zöllen, andere Länder setzen verstärkt auf neue Maschinen)
 - Verwertungsdruck aufgrund Einstellung des Geschäftsbetriebs
(selbst größere Unternehmen werden nicht mehr fortgeführt)
- Folglich muss der Asset Finanzierer in diesem Fall ein erhöhtes Risiko berücksichtigen

LEASING IN ZEITEN WIRTSCHAFTLICHER UNSICHERHEIT

ASSET BACKED LEASING (ABL) - ZIELGRUPPE

- Kern- oder Sprunginvestition
- Schwache wirtschaftliche Verhältnisse des Kunden
 - Sanierung, Restrukturierung, Insolvenz (Turnaround bestenfalls abzusehen)
 - Neugründung
 - Ausgründung (Carve-out)
 - Mergers & Aquisitions
- Kunde hat sein max. Engagement bei der Hausbank ausgeschöpft.
- Kunden aus den Branchen Automotive, Metall- und Anlagenbau, kunststoffverarbeitende Industrie, Recycling, Druck, Nahrungsmittel, Holzbe- und -verarbeitung
- Ebenfalls möglich: Sale and lease back zur Liquiditätsbeschaffung

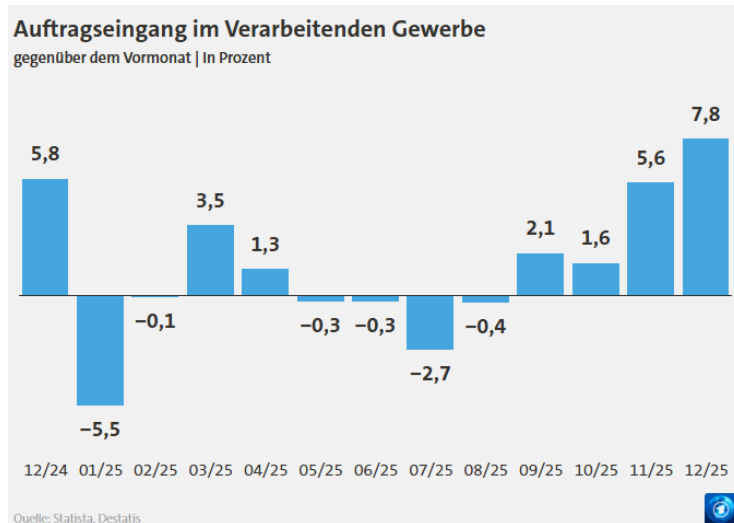
LEASING IN ZEITEN WIRTSCHAFTLICHER UNSICHERHEIT

INDUSTRIE ZEIGT ERSTE ERHOLUNGSSIGNALE

Positiv stimmen die jüngsten Signale aus der deutschen Industrie.

Nach einem anhaltenden Abschwung seit 2018 zeigt sie Anzeichen einer Bodenbildung, ihre Aufträge wuchsen zuletzt überraschend so stark wie seit zwei Jahren nicht mehr.

Dabei spielten vor allem Großaufträge aus dem Rüstungsbereich eine wichtige Rolle.



LEASING IN ZEITEN WIRTSCHAFTLICHER UNSICHERHEIT

MITTELSTAND IN DER TRANSFORMATION

- Personalnot: Hohe Nachfrage nach Automatisierung
- Automotive: Langfristig sinkende Bedeutung, Umorientierung vieler Zulieferer
- Megatrend Rüstung / Defence: Über das Sondervermögen hinaus aufgrund geopolitischer Herausforderungen
 - Aufwuchs konventioneller Streitkräfte in Europa (Massenheer / Wehrpflicht)
 - Rückkehr zur Lagerung großer Ersatzteil- und Munitionsbestände
 - Speziell Deutschland: Export von Rüstungsgütern

LEASING IN ZEITEN WIRTSCHAFTLICHER UNSICHERHEIT

MITTELSTAND IN DER TRANSFORMATION

- Personalnot: Hohe Nachfrage nach Automatisierung
- Automotive: Langfristig sinkende Bedeutung, Umorientierung vieler Zulieferer
- Megatrend Rüstung / Defence: Über das Sondervermögen hinaus aufgrund geopolitischer Herausforderungen
 - Aufwuchs konventioneller Streitkräfte in Europa (Massenheer / Wehrpflicht)
 - Rückkehr zur Lagerung großer Ersatzteil- und Munitionsbestände
 - Speziell Deutschland: Export von Rüstungsgütern

Bonitätsunabhängige Objektfinanzierungen – Strategien und Chancen in der Zeit multipler Krisen und tiefgreifender Umbrüche (#5)

Zu Gast: Thomas Fuchs und Sebastian Bergmann



LEASING IN ZEITEN WIRTSCHAFTLICHER UNSICHERHEIT

ASSET BACKED LEASING – RAHMENBEDINGUNGEN

- Investition in werthaltige Standard-Objekte (Maschinen, Produktionsanlagen, Fertigungsstraßen) – grundsätzlich keine rollenden Einheiten und Baumaschinen
- Plausibles Geschäftsmodell & keine drohende Zahlungsunfähigkeit
 - Plan- und Liquiditätszahlen (bestenfalls IdW S6 Gutachten oder vergleichbar)
- Bei Sale-and-Lease-Back: Nachweis lastenfreies Eigentum
 - Bestätigung WP
 - Freigabeerklärung Hausbanken
 - Vermieterpfandfreigabe



Robert Wiestler

Vertriebsleiter Süd

Tel.: +49 7161 9513648

Mobil: +49 174 9290333

E-Mail: robert.wiestler@wuerth-leasing.de

ZEIT FÜR IHRE FRAGEN